

Условия для представителей, осуществляющих свою деятельность на территории России и Казахстана.

В соответствии с условиями Программы, представителю Компании необходимо закрыть или подтвердить квалификацию от 3 CARAT и 12 000 PV группового объема.

Показатели нужно поддерживать заданное количество периодов в зависимости от квалификации, согласно условиям программы.

В соответствии квалификациям, согласно которым представитель имеет право участвовать в Программе, партнер должен поддерживать следующие значения групповых объемов:

3 CARAT - 12 000 GPV
CRYSTAL - 20 000 GPV
RUBIN - 30 000 GPV
SAPPHIRE - 50 000 GPV
EMERALD - 100 000 GPV
DIAMOND - 150 000 GPV
BLACK DIAMOND STAR - 300 000 GPV

Также Представитель входящий в программу по квалификации 3 CARAT должен соответствовать правилу «Большой ноги»*.

* Правило «Большой ноги» - вступление в программу возможно, если "большая нога" классического дерева¹ структуры меньше, либо равна 70% от суммы оборота за отчетный период (распространяется только для квалификации 3 CARAT, учитываются 4 периода подряд, требуемых для выполнения условий).

Внимание! Данное правило проверяется только по объемам классического дерева, не бинарного.

Пример:

Вариант 1 - Общий оборот представителя = 12000 PV, Большая нога классического дерева = 10000 PV, оставшиеся 2000 PV - правило не выполнено.

Вариант 2 - Общий оборот представителя = 12000 PV, Большая нога классического дерева = 8000 PV, оставшиеся 4000 PV. В данном случае представитель подходит под условия данного правила.

Вариант 3 - Общий оборот представителя = 16000 PV, Большая нога = 11200 PV, оставшиеся 4800 PV - правило выполнено.

Вариант 4 - Общий оборот представителя = 16000 PV, Большая нога = 12000 PV, оставшиеся 4000 PV – правило не выполнено.

¹Классическое дерево — структура из неограниченного количества веток, лично спонсированных представителей и их лично спонсированных представителей - до бесконечности. Классическое дерево состоит не из бизнес-центров, а из реальных представителей.

ВАЖНО: на момент подачи заявки на участие, а также на момент заключения кредитного договора (в случае, если автомобиль приобретается в кредит) и договора купли-продажи представитель должен находиться в квалификации, соответствующей условиям программы:

Пример:

месяц/квалификация	1	2	3	4	5	6	7	8	9
квалификация VILAVI	3 carat	3 carat	3 carat	crystal	crystal	crystal	crystal	3 carat	crystal
квалификация по DRIVE CLUB	-	-	-	3 carat	3 carat	3 carat	crystal	3 carat	3 carat

Для возобновления участия в программе представителю необходимо продержать соответствующую квалификацию 3-4 месяца. Срок зависит от квалификации.

DRIVE CLUB VILAVI – это программа, рассчитанная на длительное совместное партнерство. Вступая в программу, Участник должен осознавать, что для участия в программе он обязан на протяжении 36 месяцев с момента оформления договора заниматься бизнесом с компанией VILAVI INT LTD (Вилави Инт ЛТД) и подтверждать заданную квалификацию, а также соблюдать Условия Представительского соглашения и Правил и Процедур Компании.

Решение о вхождении участника в программу – это не только решение банка выдать автокредит, это еще и решение Компании, принятное на основании стабильности квалификации представителя, наличия у него реальной структуры, соблюдения им этических норм, Правил и Процедур компании. Компания оставляет за собой право при принятии решения – помимо формальных условий – рассматривать все указанные параметры.

Выбор автомобиля

Перед заключением договора с компанией автомобиль в обязательном порядке согласовывается с компанией.

Компания производит выплату первоначального взноса, соответствующего подтвержденной квалификации, доплату (если требуется) участник производит самостоятельно. При подтверждении более высокой квалификации, ежемесячные выплаты по программе производятся согласно той квалификации, по которой участник программы получил первоначальный взнос.

ВАЖНО: автомобиль, выбранный участником, должен приобретаться ТОЛЬКО новый и только у официального дилера.

Для получения автомобиля необходимо поддерживать квалификацию и необходимые объемы личной группы, заданное количество периодов:

3 CARAT - 12 000 GPV - 4 периода

CRYSTAL - 20 000 GPV - 4 периода

RUBIN - 30 000 GPV - 3 периода

SAPPHIRE - 50 000 GPV - 3 периода

EMERALD - 100 000 GPV - 3 периода

DIAMOND - 150 000 GPV - 3 периода

BLACK DIAMOND STAR - 300 000 GPV – 3 периода

КВАЛИФИКАЦИЯ:	3 CARAT	CRYSTAL	RUBIN	SAPPHIRE	EMERALD	DIAMOND	BLACK DIAMOND STAR
Объем продаж структуры в PV (в период)	12 000	20 000	30 000	50 000	100 000	150 000	300 000
Кол-во периодов для вступления в программу Drive Club (по квалификации)	4	4	3	3	3	3	3
Срок программы Drive Club, мес	36	36	36	36	36	36	36
Первоначальный взнос (ПВЗ)* в рамках программы Drive Club в УЕ (условная единица)**	7 875	10 500	12 000	14 000	17 000	21 500	32 000
Ежемесячный платеж в рамках программы Drive Club в УЕ	1 050	1 425	1 600	1 975	2 500	3 250	4 625

*Первоначальный взнос

В каждой стране выплата по программе Drive Club рассчитывается в национальной валюте по внутреннему курсу УЕ

** Условная единица

Страна	Курс УЕ
Россия	1 у.е. = 44 рублей
Казахстан	1 у.е. = 270 тенге

***Для данного региона применяется программа Drive Club БЕЗ ПВЗ.

Расчет платежей программы Drive Club по текущему курсу УЕ

Расчет платежей по программе Drive Club в рублях.							
Первоначальный взнос в рублях	346 500	462 000	528 000	616 000	748 000	946 000	1 408 000
Ежемесячный платеж в рублях с ПВЗ	46 200	62 700	70 400	86 900	110 000	143 000	203 500

Расчет платежей по программе Drive Club в тенге.

Расчет платежей по программе Drive Club в тенге.							
Первоначальный взнос в тенге	2 126 250	2 835 000	3 240 000	3 780 000	4 590 000	5 805 000	8 640 000
Ежемесячный платеж в тенге с ПВЗ	283 500	384 750	432 000	533 250	675 000	877 500	1 248 750

Если первоначальный взнос за автомобиль меньше, чем первоначальный взнос, соответствующий выполненной квалификации по программе, представитель имеет право распорядиться разницей денежных средств по своему усмотрению например: для оплаты КАСКО, ОСАГО или сопутствующих расходов на автомобиль

Пример:

Представитель становится участником программы, удерживая квалификацию CRYSTAL 4 периода с соответствующей суммой первоначального взноса 10 500 у.е., но при этом, выбирает автомобиль с первоначальным взносом 10 000 у.е. Разницу в 500 у.е. представитель может использовать по своему усмотрению. А также ему будут назначены ежемесячные выплаты в размере 1 425 у.е., при условии поддержания заданной квалификации.

ВАЖНО: если представитель спустя несколько периодов, после получения автомобиля, слетает с квалификации CRYSTAL, но при этом, закрывает необходимую для минимальных выплат квалификацию 3 CARAT, то в данном случае участник программы оплачивает штраф, в размере 1/36 от суммы первоначального взноса (10 500 у.е./36месяцев=292 у.е.)

А Компания производит выплату, согласно закрытой квалификации 3 CARAT в размере 1 050 у.е.

В случае, если в период оформления автомобиля Участник не выполнил квалификацию, представителю необходимо заново поддерживать квалификацию заданное количество периодов.

Оформление автокредита

Компания не участвует в договоре лизинга или кредита для покупки транспортного средства, он будет осуществляться только между представителем, дилером и банком. Обязанность компании ограничивается, назначением и выплатой первоначального взноса, согласно квалификации, выплатой ежемесячного платежа при условии выполнения представителем условий программы и назначением штрафных взысканий, согласно условиям договора программы DRIVE CLUB VILAVI.

Компания не имеет обязательств по предоставлению консультаций в отношении представителя, который желает купить автомобиль в кредит, используя бонусную программу DRIVE CLUB VILAVI.

Покупка транспортного средства, соответствующего программе DRIVE CLUB VILAVI

Представитель обязуется, заблаговременно подать письменное уведомление в Компанию, о желании вступить в программу. Заявки должны направляться на электронную почту info@vilavi.com с соответствующей темой письма.

После получения заявки, Компания направляет условия участия в программе и проверяет соответствие участника правилу «Большой ноги», проверка производится в течение 3-х рабочих дней.

После проверки, Компанией будет предоставлено решение, о вступлении данного участника в программу.

В случае положительного решения, между Компанией и Участником заключается договор Программы DRIVE CLUB VILAVI.

Представитель делает выбор из представленных моделей и самостоятельно обращается к дилеру для поиска и выбора понравившейся модели авто.

Обращаясь к дилеру или продавцу, на свой выбор, для приобретения выбранного из представленного списка автомобиля, представитель обязан сам договариваться об условиях приобретения транспортного средства.

Компания настоятельно рекомендует представителю, для участия в программе DRIVE CLUB VILAVI не заключать договор купли-продажи с заемом или без него, не убедившись предварительно, что у него достаточно средств для исполнения своих финансовых обязательств.

Выбранный автомобиль, в обязательном порядке согласовывается с Компанией. В компанию предоставляется фото выбранного автомобиля, письменное описание модели от дилера, предварительный договор купли-продажи.

При приобретении автомобиля за счет кредитных средств, участник программы должен незамедлительно, после получения положительного кредитного решения сообщить об этом. При приобретении автомобиля за счет собственных средств, участник программы заблаговременно сообщает о готовности выхода на сделку. Компания предоставляет средства на оплату первоначального взноса только при предоставлении документов, подтверждающих сделку, а также контактов менеджера и дилерского центра, проводящих сделку. **Денежные средства предоставляются участнику программы в течение 14 дней с момента подписания договора программы, а также предоставления надлежащей информации и подтверждающих документов в Компанию.**

После того, как участник получил кредитное решение или подготовил необходимые средства, (в случае, если авто приобретается за наличные) назначается день выплаты первоначального взноса. Первоначальный взнос выплачивается после того, как Участник внес обеспечительный депозит, равный сумме ежемесячных выплат по квалификации, а также 2/36 от суммы первоначального взноса.

В день передачи средств на оплату первоначального взноса за автомобиль, между Участником программы и Компанией подписывается договор Займа.

Обязательным условием получения бонуса, является выполнение условий брендирования автомобиля фирменной символикой компании.

Обеспечительный депозит

После одобрения кредитной заявки, если автомобиль оформляется в кредит, также при приобретении автомобиля за счет собственных средств, Участник программы обязуется внести в Компанию обеспечительный депозит равный сумме ежемесячного платежа и 2/36 от первоначального взноса в соответствии с условиями договора программы. Компания вправе списать обеспечительный депозит с доступных средств Участника.

Уплата любых платежей по Договору осуществляется Компанией при наличии в Компании обеспечительного депозита в полном размере.

Обеспечительный депозит может быть использован Компанией на погашение любой задолженности Участника программы по Договору программы DRIVE CLUB VILAVI.

В случае, если Участник воспользуется обеспечительным депозитом для погашения кредита, так как Участник не подтвердил квалификацию и не оплатил кредит самостоятельно, либо для погашения любой иной задолженности Участника Программы по Договору, Участник Программы обязуется внести в Компанию недостающую часть обеспечительного депозита до следующей ежемесячной выплаты.

Компания вправе списать недостающую часть обеспечительного депозита с доступных средств Участника.

Компания возобновит выплаты по кредиту только при наличии обеспечительного платежа в полном объеме.

Пример:

Если Участник Программы стабильно поддерживал квалификацию в течение 35 месяцев, а в последний 36-й месяц не подтвердил квалификацию, необходимую для получения ежемесячного платежа программы DRIVE CLUB VILAVI, ежемесячный платеж по договору производится с обеспечительного депозита Участника. Если ситуации невыполнения квалификации не наступает, то по истечении 36 месяцев обеспечительный депозит автоматически переводится на счет представителя компании.

Обеспечительный депозит в размере ежемесячного платежа и 2/36 от первоначального взноса, которые участник вносит перед получением платежа, служит обеспечением исполнения Участником Программы условий настоящего Договора. Данной суммой Компания вправе воспользоваться в случае не подтверждения заявленной квалификации и невозможность оплаты штрафных взысканий. В случае, если ситуация не наступает, по истечении 36 месяцев, данный депозит автоматически переводится счет представителя компании. На сумму данного депозита начисление каких-либо процентов не производится.

Выплата ежемесячных платежей

Предоставление денежных средств для погашения кредитных платежей и оплаты первоначального взноса по кредиту осуществляется Компанией Участнику в соответствии с положениями Договора и графиком кредитных платежей (если они предусмотрены) при условии поддержания Участником необходимой квалификации в течение 36 месяцев. Размер и порядок оплаты платежей по Договору зафиксирован сторонами в Приложении к договору.

Участник обязуется не допускать просрочек по уплате кредитных платежей. При наличии текущей просроченной задолженности Участник обязан погасить ее до следующего планового платежа. В противном случае, Компания не переводит плановый платеж по Программе (при условии подтверждения квалификации). При условии подтверждения квалификации и получения денежных средств от Компании для погашения платежа Участник обязуется внести ежемесячный платеж в банк заблаговременно, и в течение 5 (пяти) дней, следующих за датой ежемесячного платежа предоставить в Компанию квитанцию об оплате или платежное поручение. В противном случае Компания блокирует операции с денежным счетом до получения подтверждения платежа.

Если после предоставления квитанции (платежного поручения) выявляется просрочка оплаты платежа по кредиту, Участник Программы оплачивает Компании штраф в размере 125 у.е. за неправомерное использование денежных средств Компании. Компания вправе заблокировать выплату бонусов Участнику до момента погашения просроченной задолженности.

Размер первоначального взноса зафиксирован для каждой квалификации и не зависит от стоимости приобретаемого автомобиля.

Обязательным условием является брэндингование автомобиля. Представитель должен разместить комплект маркировки (брэндингование), макет которого будет отправлен. Брэндингование автомобиля представитель производит самостоятельно.

Компания единоразово возмещает стоимость брэндингования, нанесенного при получении автомобиля, в размере 125 у.е.. Если нанесенное брэндингование не соответствует макету, участник программы должен устранить все имеющиеся несоответствия. Выплата возмещения будет произведена только после устранения нарушений.

Нанесение дополнительных элементов на авто, включая стекла автомобиля, производится только после согласования с компанией.

В дальнейшем Участник Программы берет на себя ответственность за наличие качественной наклейки, а также шильдика на автомобиле. В случае отсутствия одного из элементов брендирования, а также при наличии значительных потертостей, их необходимо восстановить самостоятельно в течение 7 дней.

В противном случае, Компания останавливает выплату ежемесячных платежей до полного восстановления элементов брендирования на автомобиле.

Первый ежемесячный платеж, будет предоставлен Участнику только после получения от него актуальных фотографий авто в хорошем качестве, где видно качество нанесения всех элементов брендирования.

Обязанность по соблюдению условия о брендировании автомобиля соблюдается Участником Программы в течение 3-х лет с момента подписания настоящего Договора, независимо от выполнения Представителем квалификации и получения ежемесячных платежей.

Все платежи осуществляются между Компанией и Участником с применением действующей в Компании платежной системы (системы расчетов). Оплата платежей осуществляется Компанией после предоставления (пополнения) обеспечительного депозита Участником в соответствии с установленным размером ежемесячного платежа.

Если по итогам месяца Участник Программы подтвердил квалификацию, в соответствии с которой он получил автомобиль (т.е. от 3 CARAT и выше), Компания вносит сумму ежемесячного платежа, соответствующего квалификации представителя.

Если по итогам месяца Участник Программы не подтвердил необходимую квалификацию и выпал из условий Программы (т.е. сделал квалификацию ниже 3 CARAT), Компания не производит выплату по программе в этом месяце. В случае, если автомобиль приобретен в кредит, Участник обязан внести очередной кредитный платеж самостоятельно, а также уплатить штраф в размере 1/36 части от первоначального взноса, оплаченного Компанией.

Пример

Участник получил первоначальный взнос по квалификации 3 CARAT, но в текущем месяце не выполнил квалификацию 3 CARAT.

В этом случае он оплачивает:

- ежемесячный платеж, установленный банком;
- часть первоначального взноса, оплаченного компанией ($7\ 875 : 36 = 219$ у.е.)

Если по итогам месяца Участник Программы не выполняет заявленную для Программы квалификацию (она становится ниже), но при этом выполняет квалификацию от 3 CARAT и выше (остается в условиях Программы), то в этом случае он получает сумму текущего ежемесячного платежа, который был бы установлен при более низкой квалификации. При этом, уплачивает штраф в размере 1/36 части от первоначального взноса, оплаченного Компанией. Суммы платежей указаны в Приложении к договору.

Пример

Если Участник вошел в программу по квалификации CRYSTAL, но в текущем месяце его квалификация 3 CARAT.

В этом случае, Участник получает сумму ежемесячного платежа, в соответствии с закрытой квалификацией, за минусом суммы штрафного взыскания, в размере 1/36 от первоначального взноса, оплаченного компанией.

Сумма ежемесячного платежа по квалификации 3 CARAT – 1 050 у.е.

Сумма штрафного взыскания = 10 500 : 36 = 292 у.е.

Итого: 1 050 – 292 = 758 у.е.

Следующий платеж программе будет перечислен Участнику только после пополнения им обеспечительного депозита (в случае, если Участник им воспользовался) и выплаты штрафа в соответствии с положениями Договора.

Если после подписания договора программы и получения первоначального взноса Участник Программы подтвердит более высокую квалификацию (выше, чем заявлено в договоре), ежемесячный платеж Компании по договору не увеличивается. Сумма максимального платежа Компании в рамках договора указана в Приложении к договору.

Прочие условия

Если Участник Программы имеет семейный контракт, он должен самостоятельно выбрать, на кого из участников семейного контракта будет оформлен автомобиль.

Все расходы, связанные с эксплуатацией и использованием автомобиля, страхованием, постановкой на учет, штрафы и пр. производятся Участником Программы самостоятельно за свой счет и за счет средств, выплачиваемых Компанией в случае, если сумма компенсации от Компании выше, чем выплаты за выбранный автомобиль.

Расходы по организации съемочного процесса выдачи автомобиля, производятся Участником Программы самостоятельно за свой счет. Компания возмещает данные расходы в размере 250 у.е., но только при условии соответствия, отснятого материала, критериям технического задания, отправляемого каждому участнику после подписания договора.

Обязательным условием является брендирование автомобиля. Представитель должен разместить комплект маркировки (брендирование), макет которого будет отправлен. Брендирование автомобиля представитель производит самостоятельно. Компания возмещает стоимость нанесенного брендирования в размере 125 у.е..

В дальнейшем Участник Программы берет на себя ответственность за наличие качественной наклейки, а также шильдика на автомобиле. В случае отсутствия одного из элементов брендирования, а также при наличии значительных потертостей, их необходимо восстановить самостоятельно в короткий промежуток времени (не более 7 дней).

В противном случае, Компания останавливает перечисление платежей до полного восстановления элементов брендирования на автомобиль.

Первый ежемесячный платеж, будет предоставлен Участнику только после получения от него актуальных фотографий авто в хорошем качестве, где видно качество нанесения всех элементов брендирования.

Обязанность по соблюдению условия о брендировании автомобиля соблюдается Участником Программы в течение 3-х лет с момента подписания настоящего Договора, независимо от выполнения Представителем квалификации и получения ежемесячных платежей.

ВАЖНО: Участник Программы обязуется предоставлять актуальные фотографии брендированного автомобиля до 3 числа каждого месяца.

При непредставлении актуального фото брендированного автомобиля, а также при выявлении отсутствия элементов брендирования, Участник Программы обязан уплатить штраф в размере 1/36 части от первоначального взноса, оплаченного Компанией.

Пример

Участник получил автомобиль, но в текущем месяце не выполнил квалификацию 3 CARAT и выявлено отсутствие элементов брендирования,
В этом случае участник должен уплатить штраф:

- часть первоначального взноса, оплаченного компанией ($7\ 875 : 36 = 219$ у.е.)
(штраф за невыполнение квалификации)
- часть первоначального взноса, оплаченного компанией ($7\ 875 : 36 = 219$ у.е.)
(штраф за отсутствие брендирования)

Транспортировка автомобиля осуществляется за счет Участника Программы. Приобретенный автомобиль, в течение минимум шести месяцев после регистрации, должен оставаться в собственности Участника программы, в противном случае на Участника налагаются штрафные санкции в размере:

- выплаченного Компанией первоначального взноса за автомобиль;

Пример

Представитель получает первоначальный взнос согласно квалификации 3 CARAT. Через 3 месяца он полностью гасит кредит за счет личных средств и продает автомобиль. Компания узнает об этом и взыскивает с представителя следующие суммы:

- Первоначальный взнос, оплаченный компанией, с учетом поддержания квалификаций на протяжении этих трех периодов $7\ 875 - 3*219=7\ 218$ у.е.;

Договор программы прекращает свое действие (Компанией не перечисляются ежемесячные платежи) при расторжении (аннулировании) Представительского соглашения Компании с Участником по условиям, установленным Представительским соглашением или Правилами и процедурами Компании.

По окончанию срока действия Договора программы, установленного п. 1.1. Договора, и росте квалификации Представителя, он имеет право вступить в Программу DRIVE CLUB VILAVI согласно новой квалификации при соблюдении Условий вступления в Программу DRIVE CLUB VILAVI. Для этого Представителю Компании необходимо закрыть или подтвердить новую квалификацию и поддерживать ее заданное количество периодов, начиная со следующего периода после окончания срока действия предыдущего Договора программы.

Принимая условия Программы DRIVE CLUB VILAVI Участник признает свое обязательство бесплатной передачи Компании права на изображение, его распространение, воспроизведение и использование в своих коммуникационных инструментах (интернет-сайтах, видео, брошюрах, каталогах, социальных сетях и т.д.). Указанное право вступает в силу с момента отправки фото/видео контента в Компанию.