

VILAVI

ПЛАН ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ

ЭТАП 1

СТАРТ

ВХОД В БИЗНЕС



НАЧАТЬ СВОЙ БИЗНЕС С VILAVI ЛЕГКО!

Для этого нужно сделать всего три простых шага:

- 1** Пройти простую процедуру регистрации на сайте
- 2** Выбрать один из трех видов входа — «Базовый», «StartUP» или «Бизнес»
- 3** Совершить стартовую покупку

Стартовую покупку можно сформировать из любых продуктов компании.

Чем выше статус входа в бизнес, тем больше бонусов и вознаграждений получает представитель.



БАЗОВЫЙ ВХОД

Объем PV = 50-99

- Бонус наставника с покупок партнеров первой линии
- Накопительная активность в текущем расчетном периоде



ВХОД STARTUP

Объем PV = 100-499

- Бонус наставника с покупок партнеров первого и второго поколения
- Бонусная активность в текущем расчетном периоде



БИЗНЕС ВХОД

Объем PV = 500+

- Бонус наставника с покупок партнеров с первого по третье поколение
- Бонусная активность на 2 расчетных периода
- Квалификация Bronze
- Возможность покупать наборы Big Pack

АПГРЕЙД

После совершения стартовой покупки на вход «Базовый» в любое время можно сменить статус на «StartUP» сделав суммарный личный объем за период не менее 150 PV. Переход в статус «Бизнес» можно осуществить при достижении общего объема личных покупок за расчетный период от 500 PV.

Обращаем ваше внимание, что бонусная активность на два расчетных периода предоставляется только при стартовой покупке объемом от 500 PV. В случае апгрейда контракта на статус «Бизнес» со статуса «Базовый» или «StartUP», активность предоставляется только на расчетный период, когда совершен апгрейд.

ЦЕНЫ НА ПРОДУКТЫ VILAVI ДЛЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ И КЛИЕНТОВ

В компании установлены два уровня цен: представительская цена и цена клиента.

Представительская цена ниже клиентской, что позволяет партнерам компании не только приобретать продукцию для личного пользования по выгодной цене, но и создавать дополнительный доход, при работе с клиентами.

КЛИЕНТСКИЕ ПОКУПКИ



Покупки клиентов в рамках клиентской программы учитываются в Личном объеме партнёра, по чьей реферальной ссылке (или промокоду) была совершена покупка.

Клиенты получают кэшбэк до **10%** с каждой своей покупки.

Кэшбек для клиентов начисляется следующим образом:

5% - если сумма всех предыдущих покупок от 0 до 10 000 рублей/ 112,50 евро/ 61 499 ₸/ 1 553 340 сум

7% - если сумма покупок от 10 000 рублей до 20 000 рублей/ от 112,50 евро до 225 евро / от 61 500 ₸ до 123 000 ₸/ от 1 553 340 до 3 106 680 сум

10% - если сумма покупок от 20 000 рублей/ от 225 евро/ от 123 000 ₸/ от 3 106 680 сум

Все новые клиенты получают скидку на первую покупку и кэшбэк - 5% от суммы заказа.

Объем клиентских покупок учитывается в Личном объеме представителя.

КЛИЕНТСКИЙ БОНУС



Когда ваши клиенты приобретают продукты VILAVI, вы получаете вознаграждение при достижении суммарного личного объема покупок от 50 PV в расчетном периоде.

Точный размер Клиентского бонуса с каждого продукта VILAVI вы можете посмотреть в Личном кабинете в разделе «Магазин».

Важно! Клиентский бонус начисляется только с покупок клиентов, за минусом клиентского кешбека.

Например: объем представителя его личными покупками в периоде - 40 PV, клиентская покупка - 10 PV.

По результатам расчетного периода партнеру будет начислен клиентский бонус с 10 PV, за вычетом кешбека клиента.

Клиентский бонус будет начислен сразу при достижении 100 PV личного объема.

Пример:

Ваш клиент покупает продукт T8 EXTRA 90%. Кешбэк для этого клиента равен 5%. Рассчитаем размер вашего Клиентского бонуса:

1. Стоимость продукта T8 EXTRA 90% для клиента составляет 4790 рублей.
2. Клиент получит за него кешбэк в размере $4790 * 5\% = 239,5$ рублей.
3. Для продукта T8 EXTRA 90% установлен Клиентский бонус в размере 1000 рублей.
4. Вам начислят Клиентский бонус в размере: $1000 - 239,5 = 760,5$ рублей.

Размер Клиентского бонуса для каждого продукта указан в Личном кабинете Представителя.

БОНУС НАСТАВНИКА

Данное вознаграждение получают представители, подтвердившие накопительную активность в течение расчетного периода.

Этот бонус начисляется за покупки, осуществленные в валюте рубль, евро, тенге и сумы. Валюта начисления бонуса зависит от валюты покупок.

Бонус наставника зависит от статуса представителя («Бизнес», «Стартап» или «Базовый»). Чем выше Ваш статус, тем больше вознаграждение, так как бонус начисляется вплоть до 3-го поколения.

Внимание!
Если в течение периода объем покупок Вашего партнера составил менее 50 PV, бонус наставника не начисляется.

	Статус контракта		
Поколение	Бизнес	Стартап	Базовый
1	20 у.е	20 у.е	20 у.е
2	5 у.е	5 у.е	-
3	5 у.е	-	-

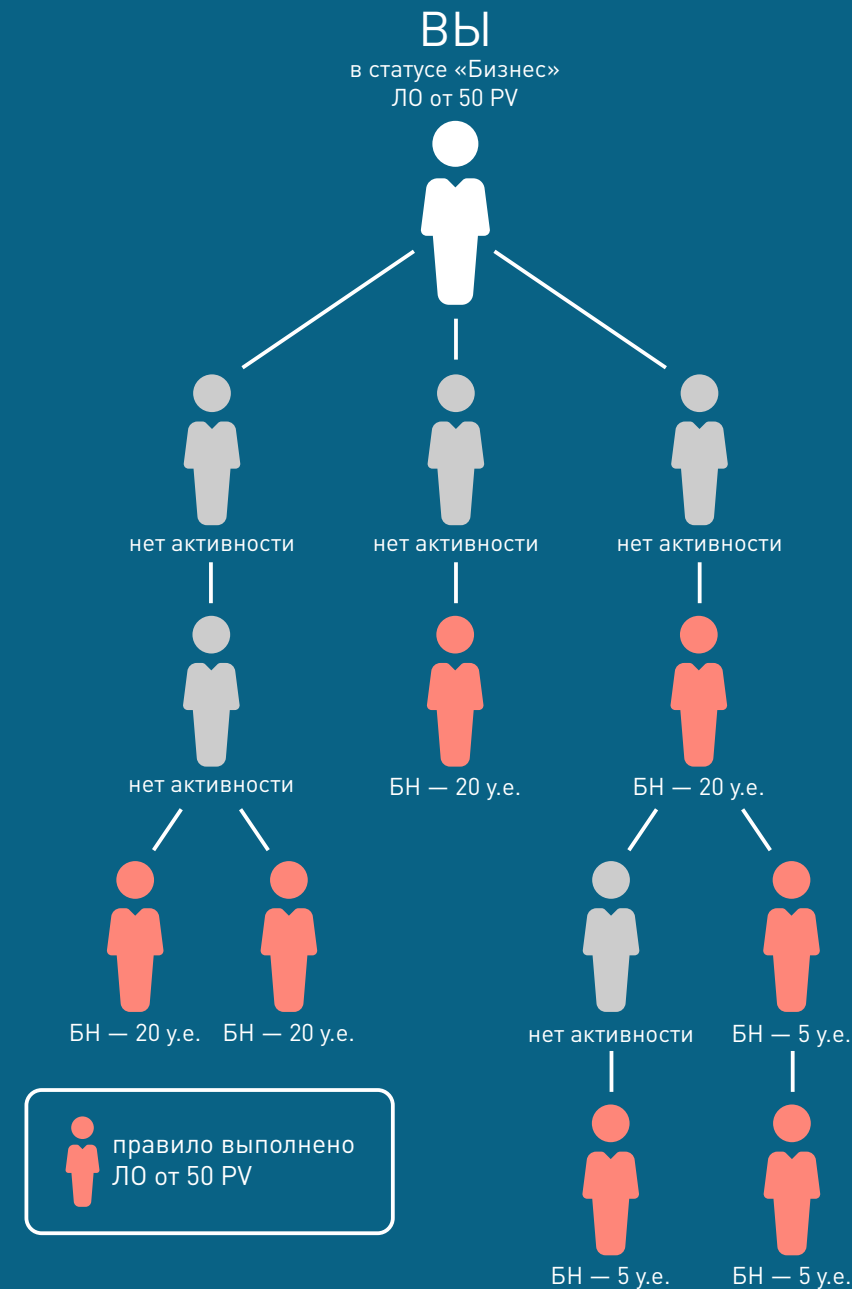


*значения У.Е. для каждой валюты размещены на стр. 39

КОМПРЕССИЯ

При начислении бонуса наставника, учитывается накопительная активность представителей не только в первой линии, но и представителей в структуре неактивных партнёров на любой глубине. В структуре неактивного партнера учитываются все партнеры, подтвердившие накопительную активность. Главное условие — все представители до партнера не активны (не выполнена накопительная активность).

Таким образом, если в первой линии нет партнера подтвердившего накопительную активность, но в структуре неактивного партнера есть такой партнер, бонус наставника будет начислен в конце расчетного периода.



В любом бизнесе вы получаете прибыль только в том случае, если вы активно действуете. В бизнесе VILAVI ваша активность напрямую влияет на бонусы и вознаграждения, которые вы получаете.

НАКОПИТЕЛЬНАЯ АКТИВНОСТЬ

Это ваши покупки для личного/семейного потребления и для продажи, а также клиентские покупки. Для подтверждения накопительной активности необходимо выполнить личный объем от 50 до 99 PV в течение расчетного периода.

БОНУСНАЯ АКТИВНОСТЬ

Это ваши покупки для личного/семейного потребления и для продажи, а также клиентские покупки. Для подтверждения бонусной активности необходимо выполнить личный объем от 100 PV в течение расчетного периода.

Что дает накопительная активность?

При подтверждении накопительной активности вы можете получать бонус наставника и накопительный бонус за расчетный период, в котором была выполнена накопительная активность.

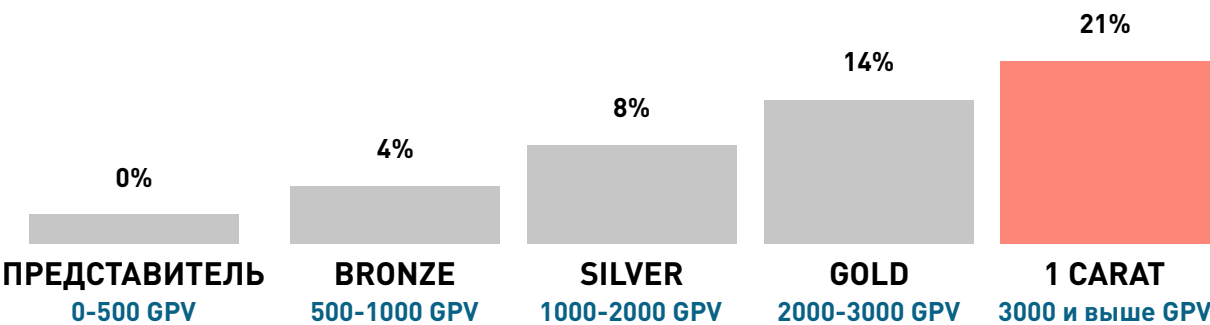
Что дает подтверждение бонусной активности?

Вы получаете все ежемесячные бонусы. Кроме того, подтвержденная бонусная активность необходима для закрытия квалификаций и рангов от 1 CARAT и выше (при выполнении условий для их достижения).

НАКОПИТЕЛЬНЫЙ БОНУС



Это вознаграждение, которое вы получаете за количество выкупленной вами и вашей личной группой продукции. Размер накопительного бонуса зависит от квалификации.



Какой бонус вы получаете с личных покупок?

Вы получаете фиксированный бонус с каждой личной покупки. Размер бонуса зависит от вашей квалификации. Например, если ваша квалификация SILVER, с личной покупки вы получаете бонус в размере 8%. Если ваша квалификация 1 CARAT и выше, вы получаете бонус в размере 21%.

ВАЖНО!

Накопительный бонус по результатам расчетного периода выплачивается только в том случае, если в течение данного периода вы подтвердили бонусную или накопительную активность.



Какой бонус вы получаете с покупок вашей личной группы?

С покупок представителя вашей личной группы вы получаете бонус в виде разницы между квалификацией представителя вашей первой линии и вашей квалификацией. Накопительный бонус начисляется с каждой покупки.

НАКОПИТЕЛЬНЫЙ БОНУС



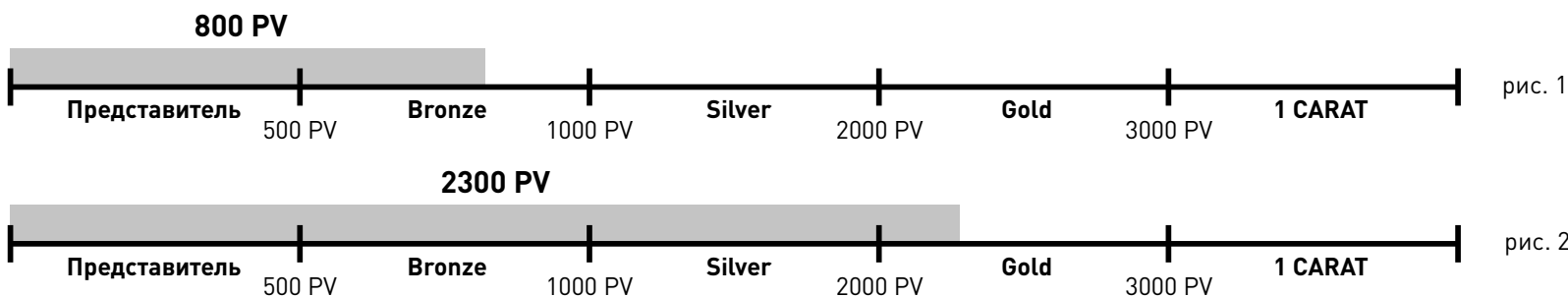
Накопительный бонус с личных покупок считается поэтапно.

То есть, достигнув в первом же периоде квалификации 1 CARAT, вы не сможете сразу получить Накопительный Бонус в размере 21%. Проценты с первых 500 PV, полученных до квалификации Bronze, считаются по квалификации "Представитель". Следующие 500 PV, необходимые для достижения квалификации Silver, считаются по квалификации Bronze. Далее по аналогии.

Например, ваш личный объем в первом периоде равен 800 PV, объем вашей группы равен 1500 GPV. Итого 2300 GPV. При расчете периода, ваша квалификация изменится с Представителя на Gold.

Сначала будет рассчитан Накопительный Бонус с Личного Объема (рис. 1)

$$\begin{aligned} 500 \text{ PV} * 0\% \\ 300 \text{ PV} * 4\% = 12 \text{ y.e.} \end{aligned}$$



Дальше считается Накопительный Бонус с Группового Объема.

Например, у вас есть два представителя в первой линии, один из которых в квалификации Bronze с групповым объемом 500 GPV и второй представитель в квалификации Silver с групповым объемом 1000 GPV.

1. Ваша квалификация Gold 'минус' квалификация первого представителя Bronze = $10\% * 500 \text{ GPV} = 50 \text{ y.e.}$
 2. Ваша квалификация Gold 'минус' квалификация второго представителя Silver = $6\% * 1000 \text{ GPV} = 60 \text{ y.e.}$
- Итого 110 y.e. Накопительного Бонуса с Группового Объема.

Следующий период вы начинаете с квалификации Gold с накопленным объемом 2300 GPV. Именно от нее пойдет расчет этапов при начислении накопительного бонуса с ЛО (рис. 2). После достижения квалификации 1 CARAT в следующем периоде и далее, накопительный бонус с ЛО всегда будет считаться по текущей квалификации (а не поэтапно).

*значения У.Е. для каждой валюты размещены на стр. 39

ЭТАП 2

РАЗВИТИЕ

ДИНАМИЧЕСКИЙ БИНАРНЫЙ БОНУС

VILAVI

Динамический бинарный бонус — это вознаграждение за ваш вклад в развитие вашей бизнес-структуры. Данный вид вознаграждения доступен только для представителей в квалификации от 1 CARAT, подтвердивших бонусную активность.

Размещение в бинарном дереве

При достижении ранга в 1 CARAT происходит размещение Представителя в Бинарном дереве его спонсора. С этого момента Представитель начинает строить собственное Бинарное дерево. Спонсор Представителя, достигшего ранга в 1 CARAT, обязан разместить его в своем Бинарном дереве в течение расчетного периода, в противном случае перед проведением расчета бонусов произойдет автоматическое размещение в Бинарном дереве в меньшую ветку.

ДИНАМИЧЕСКИЙ БИНАРНЫЙ БОНУС



Как рассчитывается динамический бинарный бонус?

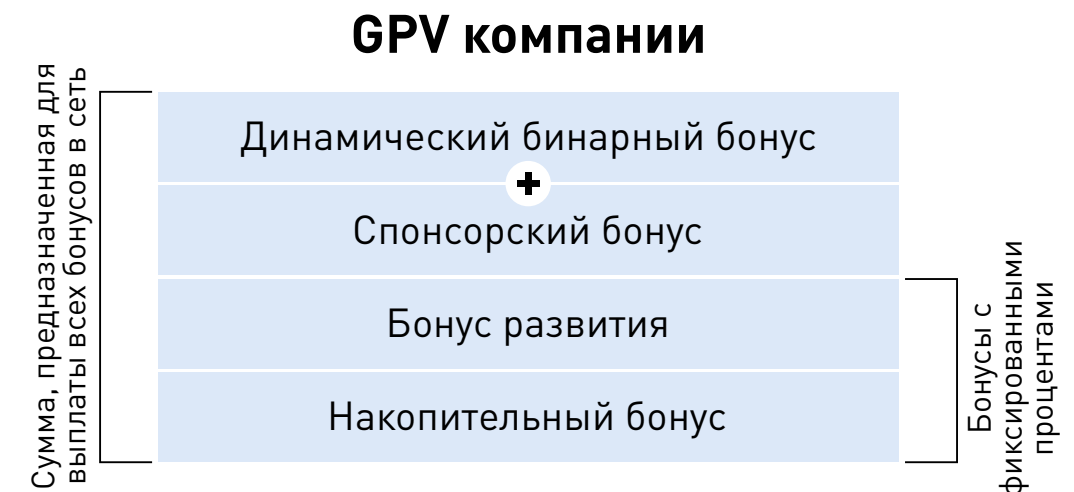
Бинарный бонус выплачивается в виде процента с бинарного объема малого направления вашего бизнес-центра. Процент является динамическим, т.е. изменяемым.

В течение каждого расчетного периода автоматически подсчитывается общая сумма всех бонусов, которые начисляются по фиксированным ставкам (все бонусы, кроме бинарного и спонсорского, который зависит от бинарного).

После этого рассчитывается, сколько процентов нужно выплатить по бинарному бонусу, чтобы общая сумма выплат в сеть составила 60% от суммарного GPV компании.

Таким образом, размер динамического бинарного бонуса изменяется ежемесячно без ограничений по процентам.

Выплата динамического бинарного бонуса осуществляется в конце периода после проведения всех расчетов и определения окончательного размера процента бинарного бонуса для данного расчетного периода.



ДИНАМИЧЕСКИЙ БИНАРНЫЙ БОНУС



Как рассчитывается динамический бинарный бонус?

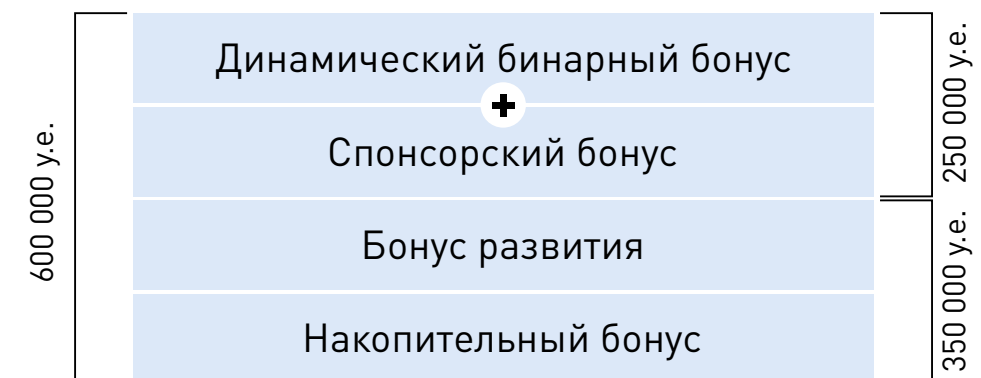
Например:

Суммарный GPV компании в расчетный период составил 1 000 000 GPV. Это означает, что запланированная сумма для выплаты всех бонусов — 600 000 у.е. (60% от GPV).

Общая сумма всех начисленных фиксированных бонусов по результатам периода составила 350 000 у.е. Оставшиеся 250 000 у.е. предназначены для выплаты спонсорского бонуса и динамического бинарного бонуса. Процент динамического бинарного бонуса будет рассчитан так, чтобы выплаты соответствовали этой сумме.

Если фиксированных бонусов окажется немного, бинарный бонус будет большим. И наоборот — если фиксированных бонусов начислено много, процент бинарного бонуса уменьшится.

GPV компании — 1 000 000



*значения У.Е. для каждой валюты размещены на стр. 39

ДИНАМИЧЕСКИЙ БИНАРНЫЙ БОНУС

VILAVI

С какого объема выплачивается динамический бинарный бонус?

Динамический бинарный бонус выплачивается с бинарного объема малого направления. После начисления бонуса такой же объем списывается с большего направления бизнес-центра.

Как происходит списание и накопление объемов?

ВАЖНО!

В первую очередь в большем направлении списываются стартовые объемы, и лишь потом — все остальные. Оставшиеся объемы переходят в накопительный объем в данном направлении.

Если размер стартового объема в большем направлении превысил размер бинарного объема в малом направлении, остаток стартовых объемов после списания в накопление не переходит.

Бонусы с накопленных объемов будут выплачены, если представитель в дальнейшем подтвердит бонусную активность. Если активность не подтверждается, объемы обнуляются.

Накопленные объемы не могут превышать 300 000 в большем направлении для GOLD CLUB.

ДИНАМИЧЕСКИЙ БИНАРНЫЙ БОНУС



Пример накопления объемов.

Бинарный объем малого направления составил 2700 GPV, а большего — 3500 GPV. Бинарный бонус будет рассчитан от объема 2700 GPV, и такой же объем будет списан с большего направления.

1. Если в большем направлении было 500 GPV стартовых объемов, то в накопление уйдет 800 GPV с большего направления:

$$3500 \text{ GPV} - 2700 \text{ GPV} = 800 \text{ GPV}$$

2. Если в большем направлении было 3 000 стартовых объемов, то в накопление перейдет только 500 GPV, т.к. стартовые объемы в накоплении не учитываются.

ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ БИНАРНОГО БОНУСА:



1. Необходимо подтвердить бонусную активность, более 100 PV

2. Ваша квалификация должна быть не ниже 1 CARAT.

3. В левом и правом направлении относительно бизнес-центра должно быть минимум по одному активному представителю личной группы, подтвердившему бонусную активность.

Если представитель не подтвердил квалификацию 1 CARAT, прошедший объем не накапливается и передается вышестоящему активному спонсору, бинарный бонус не выплачивается, а с группового бонусного объема выплачивается накопительный бонус по условиям текущей квалификации.

БОНУС РАЗВИТИЯ



Бонус развития выплачивается тем представителям, которые находятся в квалификации 3 CARAT и выше. Он составляет 5% от группового квалификационного объема (GPV) за текущий расчетный период. Чем активнее организация — тем больше бонусов получает ее спонсор в квалификации 3 CARAT и выше.

ВАЖНО!

При начислении бонуса не учитываются стартовые объемы личной группы, а также групповой объем тех представителей группы, которые находятся в квалификации 3 CARAT и выше.

Для получения бонуса развития необходимо иметь подтвержденную бонусную активность, более 100 PV

СПОНСОРСКИЙ БОНУС



Выплаты по спонсорскому бонусу в % от бинарного бонуса

Квалификация												
		CRYSTAL	RUBIN	SAPPHIRE	EMERALD	DIAMOND	BLACK DIAMOND STAR	RED DIAMOND STAR	GREEN DIAMOND STAR	BLUE DIAMOND STAR	VIOLET DIAMOND STAR	PURPLE DIAMOND STAR
Поколение	1	20	20	25	25	30	30	35	35	40	45	50
	2	-	5	5	5	10	10	10	10	15	15	15
	3	-	-	5	5	5	5	5	5	10	10	10
	4	-	-	-	5	5	5	5	5	5	5	5
	5	-	-	-	-	5	5	5	5	5	5	5
	6	-	-	-	-	-	3	3	3	3	3	3
	7	-	-	-	-	-	-	2	2	2	2	2

При достижении ранга CRYSTAL вам начисляется спонсорский бонус — вознаграждение за построение вашей организации. Вы будете получать его всегда, когда будете закрывать или подтверждать квалификацию CRYSTAL или выше.

Как рассчитывается спонсорский бонус?

Спонсорский бонус может составлять до 50% от бинарного бонуса представителей вашей личной группы в квалификации 1 CARAT и выше вплоть до 7 поколения (в зависимости от квалификации представителя), начисленного в данном расчетном периоде. Вы будете получать спонсорский бонус по результатам расчетного периода при выполнении необходимых условий.

Спонсорский бонус не может быть больше 50% от бинарного бонуса в текущем расчетном периоде.

Для получения спонсорского бонуса необходимо иметь подтвержденную бонусную активность, 100 PV

ВАЖНО!

Если у представителя 3 или 4 Бизнес-центра, его спонсор получает спонсорский бонус с того Бизнес-центра, по которому начислен максимальный бинарный бонус.

МАРКЕТИНГ-ПЛАН В ЦИФРАХ



			PREMIER CLUB			GOLD CLUB			CRYSTAL CLUB					DIAMOND CLUB						Важные примечания	
			BRONZE	SILVER	GOLD	1 CARAT	2 CARAT	3 CARAT	CRYSTAL	RUBIN	SAPPHIRE	EMERALD	DIAMOND	BLACK DIAMOND STAR	RED DIAMOND STAR	GREEN DIAMOND STAR	BLUE DIAMOND STAR	VIOLET DIAMOND STAR	PURPLE DIAMOND STAR		
Клиентский бонус			Это вознаграждение, которое вы получаете с каждой покупки своих клиентов за вычетом кешбэка. Для каждого продукта установлен свой размер клиентского бонуса. Точную информацию о размере бонуса по каждому продукту можно посмотреть в Личном кабинете																		
Бонус наставника	1 поколение		20 у.е.															Бонус наставника. Это вознаграждение, которое Вы получаете с каждых первых 50PV с покупок представителей вашей личной группы в расчетном периоде вплоть до 3-го поколения.			
	2 поколение		5 у.е																		
	3 поколение		5 у.е																		
Накопительный бонус	Личный объем (% от PV)		4%	8%	14%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	Накопительный бонус начисляется в виде процентов от вашего личного объема (PV) и объема тех представителей вашей первой линии, которые находятся в квалификации ниже 1 CARAT (учитывается объем расчетного периода).		
	Групповой объем	Представитель (% от PV)		4%	8%	14%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%			
		BRONZE (% от PV)		0%	4%	10%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%			
		SILVER (% от PV)		0%	0%	6%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%			
		GOLD (% от PV)		0%	0%	0%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%			
Динамический бинарный бонус	Малое направление (МН)		0%		Выплата в виде процентов от бинарного объема. Процент изменяется динамически. Остаток объема на конец расчетного периода — 0 GPV															Динамический бинарный бонус начисляется в виде процентов от вашего бинарного объема — объема, который прошел по вашим бизнес-центрам в бинаре в один расчетный период. Размер бонуса зависит от суммы всех остальных бонусов, начисленных в данном расчетном периоде.	
	Большое направление (МН)		0%		Выплата 0% Остаток объема на конец расчетного периода: GPV (БН) - GPV (МН) (без учета стартовых объемов)																
Бонус развития			0%			5% от GPV (без стартовых объемов)															Бонус развития начисляется в виде процентов от группового объема тех представителей вашей личной группы, которые находятся в ранге ниже 3 CARAT (учитывается объем расчетного периода, стартовые покупки не учитываются).
Спонсорский бонус	1 поколение		0%			20%			20%	25%	25%	30%	30%			35%	35%	40%	45%	50%	Спонсорский бонус выплачивается в виде % от бинарного бонуса каждого представителя вашей личной группы в квалификации 1 CARAT и выше, по результатам расчетного периода.
	2 поколение		0%			0%			5%	5%	5%	10%	10%			10%	10%	15%	15%	15%	
	3 поколение		0%			0%			0%	5%	5%	5%	5%			5%	10%	10%	10%		
	4 поколение		0%			0%			0%	0%	5%	5%	5%			5%	5%	5%	5%		
	5 поколение		0%			0%			0%	0%	0%	5%	5%			5%	5%	5%	5%		
	6 поколение		0%			0%			0%	0%	0%	0%	0%			3%	3%	3%	3%	3%	
	7 поколение		0%			0%			0%	0%	0%	0%	0%			0%	2%	2%	2%	2%	

МУЛЬТИВАЛЮТНОСТЬ



В зависимости от региона, где вы ведете свой бизнес, вы используете валюту своего региона. На данный момент доступны евро (для стран Евросоюза), тенге (для Казахстана), сум (для Узбекистана) и рубли (для всех остальных стран).

Расчет бонусов также ведется в той валюте, в которой совершена покупка. Поэтому для вас доступны несколько бонусных счетов (по количеству валют), на которые начисляются ваши бонусы.

Клиентский бонус

Размер Клиентского бонуса для каждого продукта указан в Личном кабинете Представителя.

Бонус наставника

Начисляется с покупок представителей вашей личной группы, на тот счет, в валюте которого было совершена покупка.

МУЛЬТИВАЛЮТНОСТЬ



Накопительный бонус. Накопительный Бонус с личных покупок начисляется на бонусные счета пропорционально количеству PV от покупок в разных валютах.

Пример. Если вы совершили покупку в валюте евро на 500 PV, а ваш клиент на 100 PV в рублях и на 100 PV в тенге, накопительный бонус с ЛО будет начислен с 700 PV. Таким образом, $\frac{1}{7}$ часть бонуса будет начислена на рублевый бонусный счет, $\frac{1}{7}$ на счет в тенге, а $\frac{5}{7}$ на счет в валюте евро. Точно так же распределяется накопительный бонус с группового объема.

Бонус развития. Начисляется на бонусные счета в соответствии с валютой объемов, прошедших в разных валютах в вашей личной группе.

Динамический Бинарный Бонус. Считается суммарно по всем объемам (всех валют). Распределение бонуса между бонусными счетами происходит пропорционально количеству PV соответствующих валют в слабой ноге.

Пример. Объем вашей сильной ноги составил 2500 PV. Из них 100 PV от покупок в валюте евро, 1900 PV от покупок в рублях и 500 PV от покупок в тенге. Объем слабой ноги составил 1200 PV. Из них 800 PV от покупок в валюте евро, 200 PV от покупок в рублях и 200 PV от покупок в тенге. Именно с этого объема начисляется Динамический Бинарный Бонус. $\frac{1}{6}$ (200 PV из 1200 PV) будет начислена на рублевый счет, $\frac{1}{6}$ (200 PV из 1200 PV) на счет в тенге и $\frac{4}{6}$ (800 PV из 1200 PV) на счет в валюте евро.

Спонсорский бонус. Это процент от Динамического Бинарного Бонуса вашего партнера. В зависимости от распределения бонуса на бонусные счета вашего партнера, Вы получите спонсорский бонус на аналогичные бонусные счета соответствующих валют.

МОТИВАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ

В Компании действуют программы дополнительной мотивации
для Представителей в ранге от 3 CARAT: DRIVE CLUB и «Деньги на цель».

МОТИВАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ



DRIVE CLUB VILAVI

Чтобы стать участником Программы, представителю Компании необходимо закрыть или подтвердить квалификацию от 3 CARAT. Показатель нужно поддерживать заданное количество периодов в зависимости от квалификации, согласно условиям программы.

Подробные условия программы размещены в личном кабинете представителя.

ДЕНЬГИ НА ЦЕЛЬ

В рамках программы «Деньги на цель» возможно получение денежного вознаграждения от Компании для достижения своей цели!

Возможность участия в данной мотивационной программе получают представители, закрывшие квалификацию от 3 CARAT и выше. Подача заявки возможна в следующем периоде после закрытия квалификации.

Подробные условия программы размещены в личном кабинете представителя.

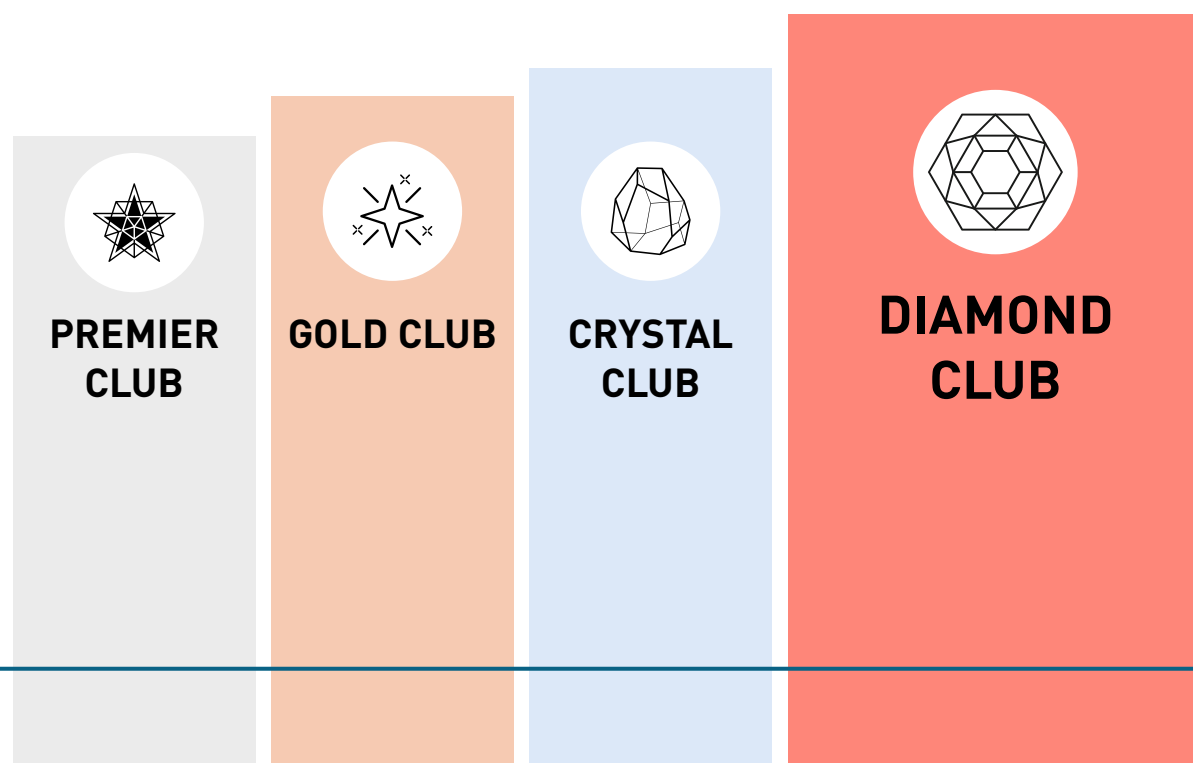
ЭТАП 3

УКРЕПЛЕНИЕ

БИЗНЕС VILAVI

VILAVI

**В бизнесе VILAVI
существует 4 клуба:**



Бизнес VILAVI построен по простым и прозрачным правилам. Показателем успеха вашего бизнеса является ваша квалификация и клуб, в котором вы находитесь.

С каждой более высокой квалификацией и с переходом в новый клуб, Вы получаете новые премии и привилегии

PREMIER CLUB VILAVI



Ранг	Квалификационный групповой объем
BRONZE	500 GPV
SILVER	1000 GPV
GOLD	2000 GPV

Вы вступаете в PREMIER CLUB в самом начале вашего бизнеса с VILAVI. В этом клубе 3 квалификации: BRONZE, SILVER и GOLD. Для того, чтобы закрывать новые квалификации в PREMIER CLUB, вам достаточно просто продавать продукты компании и начать формирование своей команды партнеров — своей личной группы. Ранги присваиваются согласно выполненным объемам в текущем квалификационном периоде.

При выборе входа «Бизнес» вы получаете квалификацию BRONZE.

ВАЖНО! Каждый новый расчетный период партнер начинает с квалификации «Представитель».

GOLD CLUB VILAVI



Вы переходите в GOLD CLUB, когда ваш бизнес начинает активно развиваться. Вы увеличиваете объем продаж, подключаете партнеров, получаете новый уровень доходов и доступ к новым бонусам и возможностям компании.

Ранг	Накопленный групповой объем	Квалификационный групповой объем	Количество представителей в первой линии	Количество квалификационных периодов
1 CARAT	3 000 GPV	2 000 GPV	—	—
2 CARAT	—	6 000 GPV	2 x 1 CARAT	1
3 CARAT	—	12 000 GPV	2 x 1 CARAT	2

ВАЖНО!

Для подтверждения любой квалификации GOLD CLUB и получения любого ранга GOLD CLUB необходимо иметь подтвержденную бонусную активность.

Для получения ранга 3 CARAT необходимо выполнять условия 2 квалификационных периода подряд. В каждом из двух периодов необходимо накопить объем в 12 000 GPV.

CRYSTAL CLUB VILAVI

Ранг	Квалификационный групповой объем	Количество представителей в первой линии	Количество квалификационных периодов
CRYSTAL	20 000 GPV	4 x 1 CARAT	3
RUBIN	30 000 GPV	6 x 1 CARAT	3
SAPPHIRE	50 000 GPV	2 x 3 CARAT	3
EMERALD	100 000 GPV	2 x CRYSTAL	3
DIAMOND	150 000 GPV	2 x 3 CARAT 2 x CRYSTAL	3

Элитный клуб для успешных представителей компании VILAVI. Членство в CRYSTAL CLUB свидетельствует о том, что ваш бизнес стабильно развивается. Вы добились высоких результатов и получаете достойное вознаграждение.

ВАЖНО!

Для подтверждения любой квалификации CRYSTAL CLUB и получения любого ранга CRYSTAL CLUB необходимо иметь подтвержденную бонусную активность. Начиная с ранга CRYSTAL, для получения ранга необходимо выполнять условия три квалификационных периода подряд. При выполнении условий в каждом из периодов спонсорский бонус рассчитывается по выполненной квалификации. При достижении ранга CRYSTAL вы получаете 2 дополнительных бизнес-центра, которые участвуют в формировании бинарного бонуса.

DIAMOND CLUB VILAVI



Ранг	Квалификационный групповой объем	Количество представителей в первой линии	Количество квалификационных периодов
BLACK DIAMOND STAR	300 000 GPV	2 x EMERALD	3
RED DIAMOND STAR	500 000 GPV	2 x DIAMOND	3
GREEN DIAMOND STAR	1 000 000 GPV	2 x BLACK DIAMOND	4
BLUE DIAMOND STAR	1 500 000 GPV	2 x RED DIAMOND	5
VIOLET DIAMOND STAR	2 000 000 GPV	3 x RED DIAMOND	6
PURPLE DIAMOND STAR	3 000 000 GPV	2 x GREEN DIAMOND	6

Высший уровень карьерной лестницы VILAVI. Вступая в DIAMOND CLUB, вы получаете особенные бонусы, вознаграждения и привилегии.

ВАЖНО!

Для подтверждения любой квалификации DIAMOND CLUB и получения любого ранга DIAMOND CLUB необходимо иметь подтвержденную бонусную активность. Начиная с ранга CRYSTAL, для получения ранга необходимо выполнять условия несколько квалификационных периодов подряд. При выполнении условий в каждом из периодов спонсорский бонус рассчитывается по выполненной квалификации. При достижении ранга BLACK DIAMOND STAR вы получаете 4-й Бизнес-центр.

КОМПРЕССИЯ КВАЛИФИКАЦИЙ

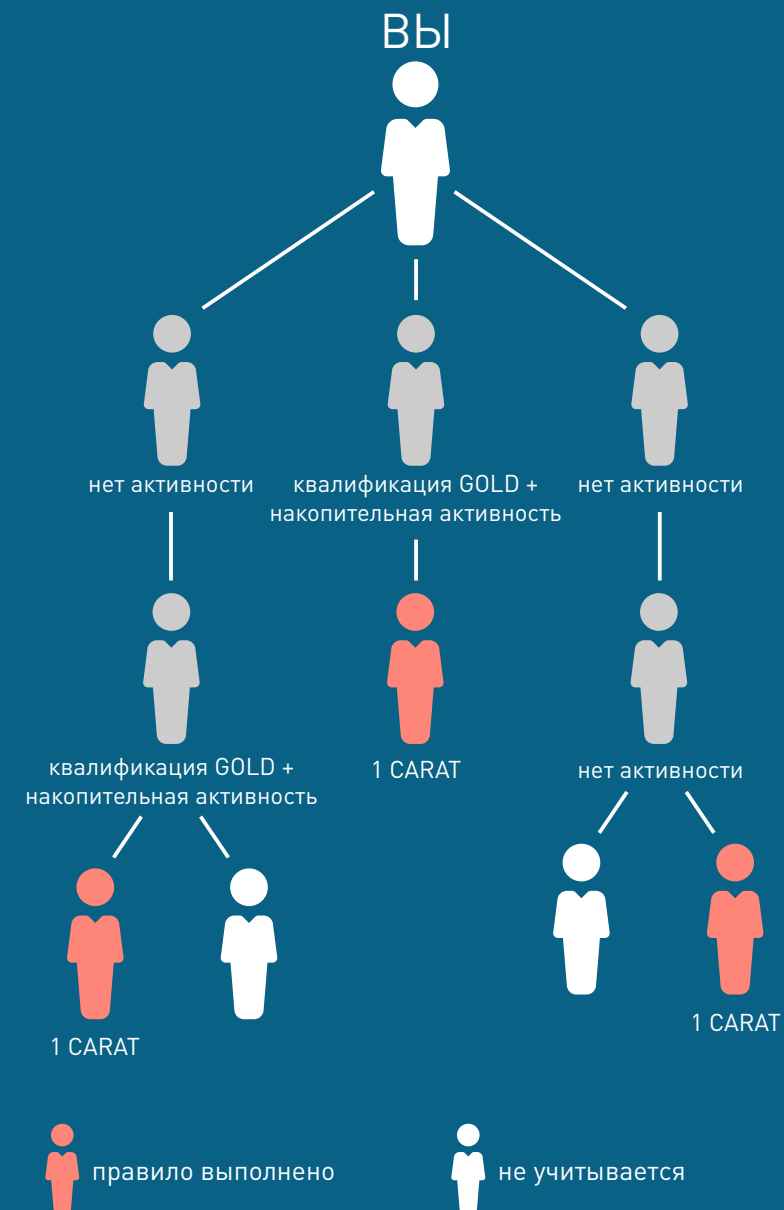
При закрытии квалификаций от 2 CARAT до RUBIN компрессия срабатывает, если все представители до партнера в нужной квалификации:

1. Не активны
2. Имеют накопительную активность и квалификацию GOLD

В структуре неактивного партнера/партнера с накопительной активностью и в квалификации GOLD - учитывается максимум один партнер. Главное условие — все представители до партнера в нужной квалификации отвечают требованиям компрессии.

Таким образом, если в первой линии не хватает представителя в квалификации 1 CARAT для закрытия квалификации, например, 3 CARAT, но в структуре неактивного партнера или партнера с квалификацией GOLD и накопительной активностью такой есть, квалификация 3 CARAT присваивается.

Компрессия квалификаций не имеет ограничений, в какой линии находится ваш партнёр



			PREMIER CLUB		
Квалификация			BRONZE	SILVER	GOLD
Условия для получения ранга	Накопительный групповой объем		500 GPV	1 000 GPV	2 000 GPV
	Квалифицированный групповой объем				
	Количество представителей в первой линии				
	Активность		Подтвержден-ная бонусная	Подтвержден-ная бонусная	Подтвержден-ная бонусная
	Количество квалификационных периодов				
Бонусы, вознаграждения и привилегии	Знаки признания		Сертификат, отличительный знак		
	Фиксированные бонусы	Клиентский бонус	✓	✓	✓
		Бонус наставника, в валюте рубли	✓	✓	✓
		Вознаграждение за покупки клиентов, в валюте евро	✓	✓	✓
		Накопительный бонус	4%	до 8%	до 14%
	Динамические бонусы	Бинарный бонус			
		Бонус развития			
	Спонсорский бонус				
	Единовременная премия				
	Drive Club				
	Путешествия	GOLDEN SECTION			
		CRYSTAL DREAM			
		BON VOYAGE			
		Дополнительно			

GOLD CLUB		
1 CARAT	2 CARAT	3 CARAT
3 000 GPV		
2 000 GPV	6 000 GPV	12 000 GPV
	2 x 1 CARAT	2 x 1 CARAT
Подтвержден-ная бонусная	Подтвержден-ная бонусная	Подтвержден-ная бонусная
1	1	2
При достижении определенной квалификации мы вручаем знаки отличия в соответствии с регламентом награждения на Церемонии признания		
✓	✓	✓
✓	✓	✓
✓	✓	✓
до 21%	до 21%	до 21%
✓	✓	✓
		✓
		Любой автомобиль, предусмотренный автомобильной программой
✓	✓	✓

CRYSTAL CLUB				
CRYSTAL	RUBIN	SAPPHIRE	EMERALD	DIAMOND
20 000 GPV	30 000 GPV	50 000 GPV	100 000 GPV	150 000 GPV
4 x 1 CARAT	6 x 1 CARAT	2 x 3 CARAT	2 x CRYSTAL	2 x CRYSTAL 2 x 3 CARAT
Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная
3	3	3	3	3
При достижении определенной квалификации мы вручаем знаки отличия в соответствии с регламентом награждения на Церемонии признания				
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
до 21%	до 21%	до 21%	до 21%	до 21%
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
до 20%	до 20%	до 25%	до 25%	до 30%
Любой автомобиль, предусмотренный автомобильной программой				
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
		✓	✓	✓

ТАБЛИЦА «БИЗНЕС VILAVI»

			DIAMOND CLUB					
Квалификация			BLACK DIAMOND STAR	RED DIAMOND STAR	GREEN DIAMOND STAR	BLUE DIAMOND STAR	VIOLET DIAMOND STAR	PURPLE DIAMOND STAR
Условия для получения ранга	Накопительный групповой объем							
	Квалифицированный групповой объем		300 000 GPV	500 000 GPV	1 000 000 GPV	1 500 000 GPV	2 000 000 GPV	3 000 000 GPV
	Количество представителей в первой линии		2 x EMERALD	2 x DIAMOND	2 x BLACK DIAMOND	2 x RED DIAMOND	3 x RED DIAMOND	2 x GREEN DIAMOND
	Активность		Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная	Подтвержденная бонусная
	Количество квалификационных периодов		3	3	4	5	6	6
Бонусы, вознаграждения и привилегии	Знаки признания		При достижении определенной квалификации мы вручаем знаки отличия в соответствии с регламентом награждения на Церемонии признания					
	Фиксированные бонусы	Клиентский бонус	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Бонус наставника, в валюте рубли	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Вознаграждение за покупки клиентов, в валюте евро	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Накопительный бонус	до 21%	до 21%	до 21%	до 21%	до 21%	до 21%
	Динамические бонусы	Бинарный бонус	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Бонус развития	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Спонсорский бонус		до 30%	до 35%	до 35%	до 40%	до 45%	до 50%
	Единовременная премия			50 000 у.е.	100 000 у.е.	200 000 у.е.	500 000 у.е.	1 000 000 у.е.
		Drive Club	Любой автомобиль, предусмотренный автомобильной программой DRIVE CLUB VILAVI					Специальный бонус BENTLEY BENTAYGA
	Путешествия	GOLDEN SECTION	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		CRYSTAL DREAM	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		BON VOYAGE	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Дополнительно	Круиз класса «Люкс» в подарок					Кругосветное путешествие на двоих

ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



ОБЪЕМ

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ

Каждому продукту компании VILAVI соответствует определенный объем — PV. Личный объем — это объем продукции в PV, выкупленный лично представителем для собственного потребления или для продажи клиентам.

ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ

Сумма личного объема и объема продукции, выкупленной представителями личной группы.

СТАРТОВЫЙ ОБЪЕМ

Объем продукции, выкупленный представителями, совершившими свою Стартовую покупку. С этого объема выплачиваются накопительный и бинарный бонусы.

ГРУППОВОЙ БОНУСНЫЙ ОБЪЕМ

Групповой объем личной группы в расчетный период без учета группового объема представителей личной группы в квалификации 1 CARAT и выше. Используется для начисления накопительного бонуса.

БИНАРНЫЙ ОБЪЕМ

Бинарным объемом считается суммарный объем всех нижестоящих бизнес-центров. В бинарный объем входит групповой объем представителей в квалификации 1 CARAT и выше, а также объем Стартовых покупок впервые зарегистрированных представителей.

ГРУППОВОЙ КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ОБЪЕМ

Групповой объем за квалификационный период. Используется для присвоения рангов и квалификаций.

НАКОПИТЕЛЬНЫЙ КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ОБЪЕМ

Групповой объем с 0 до 3000 GPV, используется для присвоения рангов от Представителя до 1 CARAT, не имеет квалификационного периода.

ОБЩИЙ ОБЪЕМ ВЫПЛАТ В СЕТЬ

Сумма, запланированная на выплаты всех бонусов по всей сети (кроме Клиентского бонуса и Бонуса наставника).

АККАУНТ

Учетная запись представителя, созданная им при регистрации в личном кабинете. Номером учетной записи является ID представителя, полученный им при регистрации. За учетной записью закрепляется место в бинарном дереве. Также к учетной записи прикрепляется вся информация о представителе, его заказах, бонусах и т.д. В случае, если представитель не совершает Стартовую покупку в течение 30 дней после регистрации, его аккаунт удаляется автоматически. Если представитель не совершил ни одной покупки в течение 12 месяцев с момента совершения последней покупки, его аккаунт также автоматически удаляется и восстановлению не подлежит. После удаления аккаунта возможна повторная регистрация представителя с теми же данными.

ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



АКТИВНОСТЬ

НАКОПИТЕЛЬНАЯ АКТИВНОСТЬ

Личные покупки представителя для личного/семейного потребления и для продажи, а также клиентские покупки, позволяющие накапливать объемы и получать бонус наставника и накопительный бонус. Для подтверждения накопительной активности необходимо выполнить личный объем от 50 до 99 PV в течение расчетного периода.

БОНУСНАЯ АКТИВНОСТЬ

Личные покупки представителя для личного/семейного потребления и для продажи, а также клиентские покупки, позволяющие накапливать объемы и получать бонусы.

Подтвержденная бонусная активность необходима для закрытия квалификаций и рангов от 1 CARAT и выше. Для подтверждения бонусной активности необходимо выполнить личный объем от 100 PV в течение расчетного периода.

ЛИЧНАЯ ГРУППА

В личную группу представителя входят все представители, которых он подписал лично, а также представители, которых подписали эти представители — всех поколений до бесконечности.

КВАЛИФИКАЦИЯ

Квалификация является подтверждением выполнения представителем и его личной группой определенных условий за время квалификационного периода. Бонусы выплачиваются в зависимости от достигнутой квалификации. В отличие от ранга квалификация может понижаться в зависимости от результатов деятельности представителя и его личной группы в квалификационный период.

РАНГ

Рангом считается максимально достигнутая представителем квалификация. Ранг не может понижаться. Ранг является признанием достижений представителя и не используется для расчета выплат бонусов. Однако при достижении определенных рангов представителю становятся доступны дополнительные привилегии, либо производится выплата единовременных премий.

КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ПЕРИОД

Один месяц (со 2-ого числа текущего месяца по 1-ое число следующего месяца).

РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД

Это период, по результатам которого производится расчет бонусов. Расчетный период начинается с 00.00 UTC 2-го числа календарного месяца и заканчивается в 16:59 UTC 1-го числа следующего календарного месяца. Расчет всех бонусов производится 1 раз в месяц в конце расчетного периода.

ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



БИНАРНОЕ ДЕРЕВО

При достижении ранга 1 CARAT представитель размещается в бинарное дерево спонсора. Спонсор обязан разместить представителя в бинарном дереве в течение расчетного периода, в котором был закрыт ранг. Если этого не сделать, перед проведением расчета бонусов будет произведено автоматическое размещение в бинарном дереве в малом бинарном направлении.

БИЗНЕС-ЦЕНТР

Места расположения представителя в бинарном дереве спонсора называется Бизнес-центром данного представителя. Отсюда он начинает строить свое бинарное дерево. При достижении ранга CRYSTAL представитель получает два дополнительных бизнес-центра. При достижении ранга BLACK DIAMOND STAR представитель получает дополнительный четвертый бизнес-центр. Правило размещения бизнес-центров: второй бизнес-центр размещается над первым, третий — в свободное направление второго бизнес-центра. Четвертый бизнес-центр располагается над верхним бизнес-центром.

СПИЛЛ-ОВЕР

Вышестоящий спонсор может разместить в бинарном дереве представителя бизнес-центры представителей своей личной группы. Такие бизнес-центры называются спилл-оверными.

Бинарный объем, генерируемый в таком бизнес-центре, учитывается при расчете бинарного бонуса, однако спонсорский бонус с этого объема выплачивается непосредственному спонсору.

БИНАРНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ

У каждого бизнес-центра есть два бинарных направления. По месту своего расположения в дереве направления называются левым и правым.

То направление, в котором за расчетный период прошел меньший объем, называется малым. Оставшееся направление называется большим направлением.

СПОНСОР ИЛИ ИНФОРМАЦИОННЫЙ СПОНСОР

Представитель, по рекомендации которого другой представитель пришел в компанию.

ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



КЛИЕНТСКИЙ БОНУС

Вознаграждение с покупок клиентов, за минусом клиентского кешбека.

БОНУС НАСТАВНИКА

Это вознаграждение, которое вы получаете с каждой первых 50PV с покупок представителей вашей личной группы в расчетном периоде вплоть до 3-го поколения в зависимости от статуса вашего контракта.

ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



УСЛОВНАЯ ЕДИНИЦА (У.Е.)

Внутренняя единица, принятая в Компании VILAVI, регулирующая соотношение мировых валют закупки и внутренних валют стран. Устанавливается Компанией, исходя из курсов валют с учетом финансовых требований стран.

Валюта	У.е. (условные единицы), курс
Российские рубли	1 у.е. = 44 руб
Казахский Тенге	1 у.е. = 270 тенге
Евро	1 у.е. = 0,50 евро
Узбекский сум	1 у.е. = 6 800 сум

ФОРМУЛА РАСЧЕТА БОНУСОВ

GPV * % ПО БОНУСУ = У.Е.

Примеры начисления бонуса развития в соответствующих валютах

Например:
Представитель в ранге 3 CARAT получает бонус развития в размере 5% от GPV за текущий расчетный период. При 12 000 GPV его Бонус развития рассчитывается так:

12 000 GPV * 5% = 600 У.Е.
600 у.е. * 44 = 26 400 рублей
600 у.е. * 270 = 162 000 тенге
600 у.е. * 0,50 = 300 евро
600 у.е. * 6 800 = 4 080 000 сум

ОСНОВНЫЕ ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



МЕСЯЧНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ – это технические возможности, предоставляемые каждому представителю компании VILAVI. В Месячное обслуживание входит техническое обеспечение работы Личного кабинета, обслуживание промосайтов каждого представителя, онлайн обучение, круглосуточная сервисная поддержка и другие возможности. Небольшая сумма оплаты за техническую поддержку личного электронного офиса будет списываться с твоего счета ежемесячно.

Списание будет проходить автоматически при расчете и начислении бонусов, а размер оплаты будет зависеть от твоего чека:

от 50 до 100 у.е. – 2 у.е.
от 100 до 500 у.е. – 5 у.е.
от 500 до 1000 у.е. – 15 у.е.
от 1000 у.е. и выше – 20 у.е.

ТАБЛИЦА ОГРАНИЧЕНИЙ ВЫПЛАТ ПО БИНАРНОМУ БОНУСУ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ КВАЛИФИКАЦИИ



Ранг	Максимальный бинарный бонус в расчетный период
1 CARAT	900 у.е.,
2 CARAT	1 800 у.е.,
3 CARAT	3 000 у.е.,
CRYSTAL	4 500 у.е.,
RUBIN	7 500 у.е.,
SAPPHIRE	15 000 у.е.,
EMERALD	22 500 у.е.,
DIAMOND	45 000 у.е.,
BLACK DIAMOND STAR	75 000 у.е.,
RED DIAMOND STAR	150 000 у.е.,
GREEN DIAMOND STAR	225 000 у.е.,
BLUE DIAMOND STAR	300 000 у.е.,
VIOLET DIAMOND STAR	450 000 у.е.,
PURPLE DIAMOND STAR	Без ограничений

Валюта	У.е. (условные единицы), курс
Российские рубли	1 у.е. = 44 руб
Казахский Тенге	1 у.е. = 270 тенге
Евро	1 у.е. = 0,50 евро
Узбекский сум	1 у.е. = 6 800 сум

Невыплаченные бонусы не сгорают, а остаются в накоплениях.

VLAVI

Твой бизнес начинается сейчас