



# VILAVI<sup>®</sup>

PLAN DE RECOMPENSAS

The background features a repeating pattern of white silhouettes of various animals, including birds, deer, and a bison, set against a light gray background. The silhouettes are scattered across the frame, creating a sense of movement and natural environment.

ETAPA 1

# INICIO

# ENTRADA AL NEGOCIO



**¡INICIAR SU NEGOCIO CON VILAVI ES FÁCIL!**

Para esto solo hay que hacer tres sencillos pasos:

**1** Pasar por un simple procedimiento de registro en el sitio

**2** Elegir entre los tres tipos de entrada: "Básico", "StartUP" o "Negocio"

**3** Realizar una compra inicial

La compra inicial se puede formar a partir de cualquier producto de la compañía.

Cuanto mayor sea el estado de entrada al negocio, más bonos y recompensas recibirá el representante.



## ENTRADA BÁSICA

Volumen PV = 50-99

- Bono de mentor con compras de socios de primera línea
- Actividad acumulativa en el período de facturación actual



## ENTRADA STARTUP

Volumen PV = 100-499

- Bono de mentor con compras de socios de primera y segunda generación
- Actividad de bonificación en el período de facturación actual



## ENTRADA NEGOCIO

Volumen PV = 500+

- Bono de mentor con compras de socios de primera a tercera generación
- Actividad de bonificación por 2 períodos de facturación
- Calificación Bronze
- Posibilidad de comprar conjuntos Big Pack

**¡Importante!**

**Al elegir la entrada Negocio, el costo se calcula al precio mayorista inmediatamente con la deducción de la prima minorista y el bono mentor.**

### PROGRESO

En cualquier momento tras realizar la compra inicial, puede cambiar el estado "Básico" a "StartUP" simplemente haciendo el volumen total personal por el periodo no inferior a 150 PV. La transición al estado "Negocio" se puede realizar al lograr el volumen total de las compras personales por el periodo de facturación desde 500 PV.

Notése que la actividad de bonificación por dos periodos de facturación se proporciona solamente en caso de la compra inicial de volumen desde 500 PV. En caso de progreso del contrato al estado "Negocio" desde el estado "Básico" o "StartUP", la actividad se proporciona solamente para el periodo de facturación con el progreso.



# BONO DE MENTOR

Esta remuneración es recibida por los representantes que han confirmado la actividad acumulativa durante el período de facturación.

Este bono se otorga por las compras realizadas en rublos, euros, tenga y liras turcas. Divisa de bonificación depende de la divisa de las compras.

**El bono de mentor depende del estado del representante ("Negocio", "StartUP" o "Básico"). Cuanto mayor sea su estado, tanto mayor será la recompensa, ya que el bono se acumula hasta la tercera generación.**

## ¡Atención!

**Si durante el período el volumen de compras de su socio fue inferior a 50 PV, el bono de mentor no se devenga.**

	Estado del contrato		
Generación	Negocio	StartUP	Básico
1	20 u.c.	20 u.c.	20 u.c.
2	5 u.c.	5 u.c.	-
3	5 u.c.	-	-

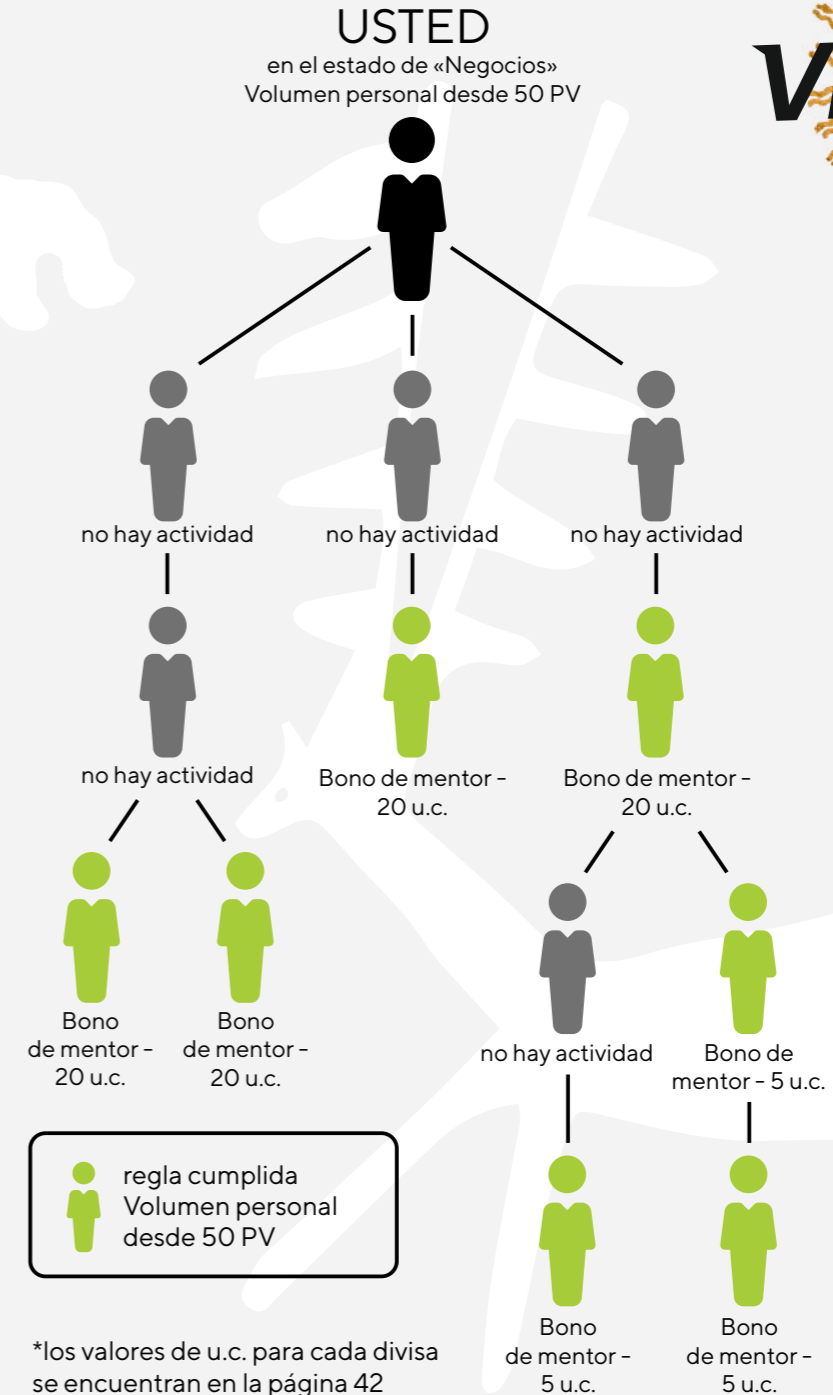
\*los valores de u.c. para cada divisa se encuentran en la página 42



# COMPRESIÓN

Al imputar la bonificación de mentor, se tiene en cuenta la actividad acumulativa de los representantes no solo en la primera línea, sino también de los representantes en la estructura de los socios inactivos en cualquier profundidad. En la estructura del socio inactivo se tiene en cuenta todos los socios que han confirmado la actividad acumulativa. La condición principal es que todos los representantes antes del socio no están activos (no se cumplió la actividad acumulativa).

Por lo tanto, si no hay un socio en la primera línea que haya confirmado la actividad acumulativa, pero en la estructura de socio inactivo hay uno de esos socios, el bono del mentor se otorgará al final del período de facturación.





# PRIMA MINORISTA

Cuando usted o sus clientes compran productos de VILAVI, usted es recompensado al lograr el volumen total de las compras desde 50 PV en el periodo de facturación. Esta recompensa se llama prima Minorista.

Puede ver el tamaño exacto de la prima Minorista de cada producto VILAVI en su cuenta Personal en la sección "Tienda".

**Para obtener una prima Minorista, debe cumplir una condición simple: hacer un volumen personal de 50 PV en un período de facturación. La prima Minorista se devengará según los resultados del período de facturación, menos la bonificación del mentor o inmediatamente cuando se alcance el volumen personal de 100 PV.**



# PRIMA MINORISTA

Al realizar la actividad de bonificación (más de 100 PV), se devengará la prima Minorista de inmediato, para volúmenes de 50 PV a 99 PV la prima Minorista se devengará sobre la base de los resultados del cierre del período de facturación.

**¡Atención! Si durante el período, el volumen de sus compras fue inferior a 50 PV, la prima Minorista se anula.**

De la prima Minorista, de cada 50 PV primeros en el periodo de facturación se descarga el Bono de mentor, 30 u.c.

El Bono de mentor se descarga solamente una vez dentro del periodo de facturación.

## **Ejemplo:**

Usted realizó su primer pedido en el período de facturación nuevo. La compra es de 68 PV.

Para calcular, cual prima Minorista se devengará por este pedido, hay que deducir 30 u.c. de la suma de la prima Minorista.

En el mismo periodo de facturación Usted ha hecho un pedido más con 40 PV. Por este pedido la prima Minorista se devengará por completo. El Bono de mentor no se deducirá.

Porque el volumen total de los dos pedidos fue más de 100 PV, la prima Minorista se devengará de inmediato después del pago por el segundo pedido.

\*los valores de u.c. para cada divisa se encuentran en la página 42



# PRIMA MINORISTA

El devengo de la prima Minorista de la compra inicial con el volumen de 50 a 99 PV ocurre después de cierre del periodo de facturación menos el bono de mentor.

Para compras de 100 a 499 VP, se devenga inmediatamente. Si su compra inicial es de más de 500 PV, entonces la prima Minorista no se devenga en su cuenta, sino que se deduce inmediatamente del valor de su pedido menos el Bono de mentor.

**Ejemplo de la compra inicial:** Usted ha hecho su pedido inicial con 510 PV. Porque la compra inicial es más de 500 PV, entonces la prima Minorista no se devengará a su cuenta, esta se deducirá del valor del pedido menos el Bono de mentor.

Para calcular el monto de pago hay que deducir el Bono de mentor 30 u.c. de la prima Minorista y deducir lo resultado del valor total del pedido.

\*los valores de u.c. para cada divisa se encuentran en la página 42





# COMPRAS DE CLIENTES

Las compras de clientes en el marco del programa de clientes se toman en cuenta en el Volumen personal del socio, cuyo enlace de referencia (o un código de promoción) fue usado para la compra.

Los clientes reciben el cashback **hasta los 10%** de cada su compra.

**El cashback para los clientes se devengará según la modalidad más abajo indicada:**

**5%**, si la suma de todas las compras antecedentes es de 0 a 10 000 rublos/ 112,50 euros/ 61499 ₺

**7%**, si la suma de las compras de 10 000 rublos a 20 000 rublos/ de 112,50 euros a 225 euros / de 61500 a 123 000 ₺

**10%**, si la suma de las compras es de 20 000 rublos/ de 225 euros/ de 123 000 ₺

Todos los nuevos clientes reciben un descuento para la compra inicial y el cash-back de 5% de la suma del pedido.

**El volumen de las compras de los clientes se toma en cuenta en el Volumen personal del representante.**



En cualquier negocio Usted recibirá el beneficio sólo en caso de actuar activamente. En el negocio VILAVI su actividad influye directamente a los bonos y recompensas que reciba.

## ACTIVIDAD DE BONIFICACIÓN

Estas son sus compras realizadas para consumo personal/familiar y para venta, así como las compras de los clientes. Para confirmar la actividad de bonificación, hay que cumplirse con el volumen personal por lo menos 100 PV durante el período de facturación.

## ACTIVIDAD ACUMULATIVA

Estas son sus compras realizadas para consumo personal/familiar y para venta, así como las compras de los clientes. Para confirmar la actividad acumulativa, hay que cumplirse con el volumen personal de 50 a 99 PV durante el período de facturación.

### ¿Qué da la confirmación de la actividad de bonificación?

Usted obtiene todos los bonos mensuales. Además, se requiere una actividad de bonificación confirmada para cerrar las calificaciones y los rangos desde 1 CARAT y superiores (si se cumplen las condiciones para alcanzarlos).

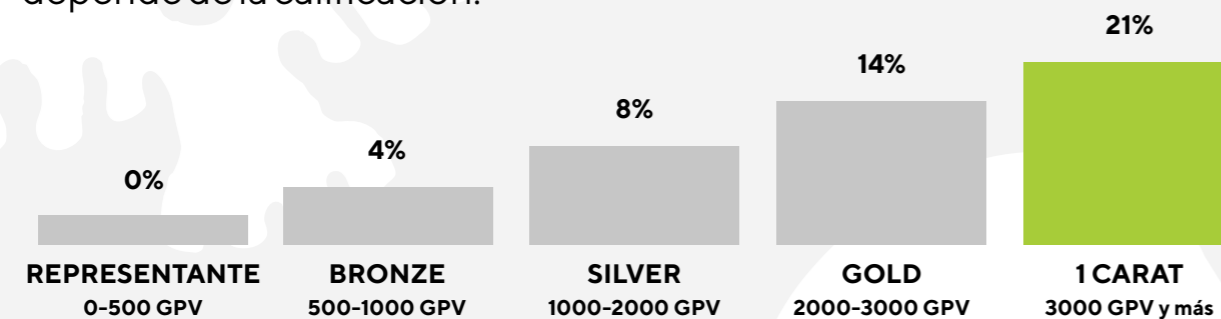
### ¿Qué da la actividad acumulativa?

Al confirmar la actividad acumulativa, puede recibir un bono de mentor y un bono acumulativo durante el período de facturación en el que se realizó la actividad acumulativa.

# BONO ACUMULATIVO



Esta es la recompensa que recibe por la cantidad de productos comprados por Usted y su grupo personal. El monto del bono acumulativo depende de la calificación.

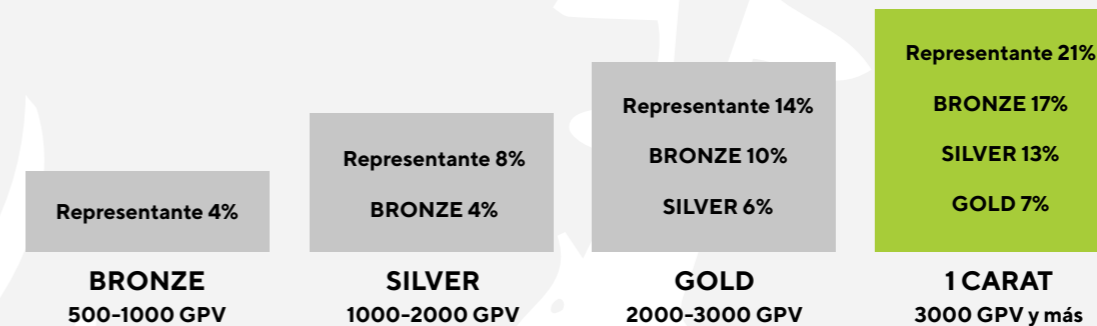


## ¿Qué tipo de bonificación Usted obtiene con las compras personales?

Usted recibe un bono fijo con cada compra personal. El monto del bono depende de sus calificaciones. Por ejemplo, si su calificación es SILVER, con una compra personal Usted recibirá un bono del 8%. Si su calificación es de 1 CARAT y superior, Usted recibirá un bono del 21%.

## ¡IMPORTANTE!

**El bono acumulativo del período de facturación solo se paga si ha confirmado la actividad de bonificación o acumulativa durante este período.**



## ¿Qué tipo de bono Usted recibe en las compras de su grupo personal?

Con las compras de un representante de su grupo personal, Usted recibe una bonificación en forma de la diferencia entre la calificación de su representante de primera línea y su calificación. El bono acumulativo se devenga en cada compra.



# BONO ACUMULATIVO

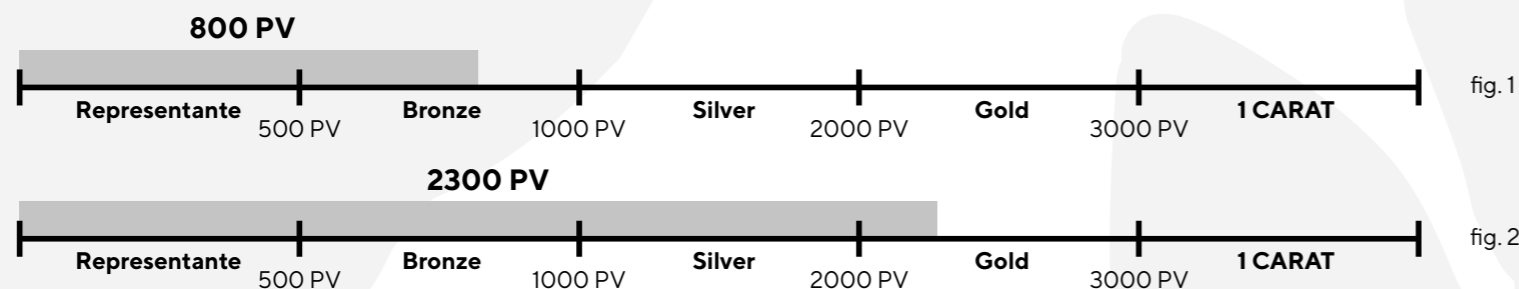
## El bono acumulativo de las compras personales se calcula por etapas.

Es decir, al alcanzar 1 CARAT en el primer período de calificación, Usted no podrá obtener inmediatamente un Bono Acumulativo del 21%. Los porcentajes de los primeros 500 PV obtenidos antes de la calificación de Bronze, se consideran según la calificación de "Representante". Los siguientes 500 PV necesarios para alcanzar la calificación Silver se consideran según la calificación Bronze. A continuación, por analogía.

**Por ejemplo**, su volumen personal en el primer período es igual a 800 PV, el volumen de su grupo es igual a 1500 GPV. Total 2300 GPV. Al calcular el período, su calificación cambiará de Representante a Gold.

Primero se calculará el Bono Acumulativo del Volumen Personal (fig. 1)

$$500 \text{ PV} * 0\% \\ 300 \text{ PV} * 4\% = 12 \text{ u.c.}$$



A continuación, se considera el Bono Acumulativo del Volumen del Grupo. **Por ejemplo**, Usted tiene dos representantes en la primera línea, uno en la calificación de Bronze con un volumen de grupo de 500 GPV y un segundo representante en la calificación de Silver con un volumen de grupo de 1000 GPV.

1. Su calificación Gold 'menos' la calificación del primer representante Bronze =  $10\% * 500 \text{ GPV} = 50 \text{ u.c.}$
2. Su calificación Gold 'menos' la calificación del segundo representante Silver =  $6\% * 1000 \text{ GPV} = 60 \text{ u.c.}$  Total 110 u.c. de Bono Acumulativo del Volumen de Grupo. El siguiente período Usted comienza con la calificación Gold con un volumen acumulado de 2300 GPV. Exactamente a partir de ella las etapas se calcularán al devengar el bono acumulativo del volumen personal (fig. 2). Después de alcanzar la calificación de 1 CARAT en el siguiente período y en adelante, el bono acumulativo del volumen personal siempre se calculará de acuerdo con la calificación actual (y no por etapas).

\*valores de U.C. para cada divisa se encuentran en la página 42

The background features a light gray gradient with several white silhouettes of animals, including birds, a large horned animal, a deer, a bear, a smaller deer, and a bull, scattered across the frame.

**ETAPA 2**

# **DESARROLLO**



# BONO BINARIO DINÁMICO

El bono binario dinámico es una recompensa por su contribución al desarrollo de su estructura comercial. Este tipo de recompensa solo está disponible para los representantes en la calificación desde 1 CARAT que hayan confirmado la actividad de bonificación.

## **Colocación en el árbol binario**

Al alcanzar el rango de 1 CARAT, se coloca al Representante en el árbol Binario de su patrocinador. A partir de ese momento, el Representante comienza a construir su propio árbol Binario. El patrocinador del Representante que haya alcanzado el rango de 1 CARAT debe colocarlo en su árbol Binario durante el período de facturación; de lo contrario, antes de realizar el cálculo de los bonos se colocará automáticamente en el árbol Binario en una rama más pequeña.



# BONO BINARIO DINÁMICO

## ¿Cómo se calcula el bono binario dinámico?

El bono binario se paga como un porcentaje del volumen binario de la pequeña dirección de su centro de negocios. El porcentaje es dinámico, es decir, variable.

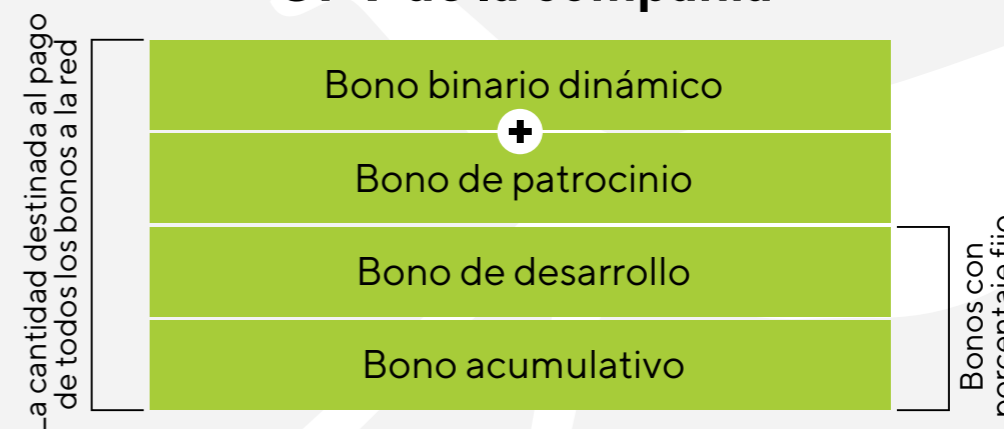
Durante cada período de facturación, se calcula automáticamente el total de todos los bonos que se devengan a tasas fijas (todos los bonos, excepto el binario y el patrocinio, que depende del binario).

Después de eso, se calcula la cantidad de interés que se debe pagar por el bono binario, de modo que el monto total de los pagos a la red sea 56% del total de GPV de la compañía.

Por lo tanto, el tamaño del bono binario dinámico cambia mensualmente sin límites de interés.

**El pago del bono binario dinámico se realiza al final del período después de todos los cálculos y la determinación del porcentaje final del bono binario para este período de facturación.**

### GPV de la compañía





# BONO BINARIO DINÁMICO

## ¿Cómo se calcula el bono binario dinámico?

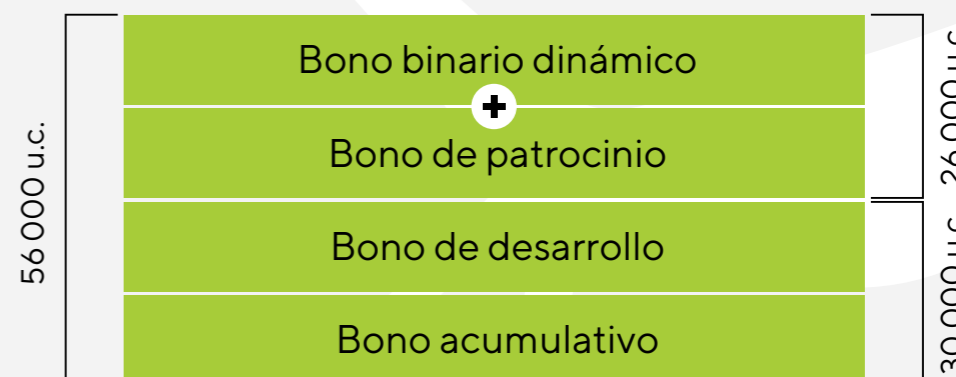
### Porejemplo:

El GPV total de la compañía en el período de facturación fue de 100 000 GPV. Esto significa que la cantidad planificada para pagar todos los bonos es de 56 000 u.c. (56% del GPV).

El monto total de todos los bonos fijos devengados según los resultados del período fue de 30 000 u.c. Las 26,000 u.c. restantes están destinadas a pagar el bono de patrocinio y el bono binario dinámico. El porcentaje del bono binario dinámico se calculará de tal manera que los pagos coincidan con esta cantidad.

Si hay pocos bonos fijos, el bono binario será grande. Y, por el contrario, si se devengan muchos bonos fijos, el porcentaje del bono binario disminuirá.

### GPV de la compañía – 100 000



\*los valores de u.c. para cada divisa se encuentran en la página 42





# BONO BINARIO DINÁMICO

## ¿A partir de qué volumen se paga el bono binario dinámico?

El bono binario dinámico se paga con el volumen binario de la pequeña dirección. Después del devengo del bono el mismo volumen se debita de la dirección más grande del centro de negocios.

## ¿Cómo se produce el débito y la acumulación de volúmenes?

### ¡IMPORTANTE!

En primer lugar, en la dirección más grande, se debitan los volúmenes iniciales, y solo entonces, todos los demás. Los volúmenes restantes se transfieren al volumen acumulativo en esta dirección.

Si el tamaño del volumen inicial en una dirección más grande excede el tamaño del volumen binario en una dirección más pequeña, el resto de los volúmenes iniciales después de debitarlos no se transfiere a la acumulación.

Los bonos de los volúmenes acumulados se pagarán si el representante confirma la actividad de bonificación en el futuro. Si no se confirma la actividad, los volúmenes se anulan.

Los volúmenes acumulados no pueden exceder los 300,000 en una dirección más grande para GOLD CLUB.



# BONO BINARIO DINÁMICO

## Ejemplo de acumulación de volúmenes.

El volumen binario de la pequeña dirección fue de 2700 GPV, y el más grande – 3500 GPV. El bono binario se calculará a partir del volumen de 2700 GPV, y el mismo volumen se debitará desde la dirección más grande.

1. Si en la dirección más grande habían 500 GPV de volúmenes iniciales, entonces entrarán en acumulación 800 GPV de la dirección más grande:  
 $3500 \text{ GPV} - 2700 \text{ GPV} = 800 \text{ GPV}$

2. Si en la dirección más grande había 3 000 volúmenes iniciales, entonces solo 500 GPV pasarán a la acumulación, ya que los volúmenes iniciales en la acumulación no se tienen en cuenta.



# CONDICIONES OBLIGATORIAS PARA OBTENER UN BONO BINARIO:

- 1. Es necesario confirmar la actividad de bonificación.**
- 2. Su calificación no debe ser inferior a 1 CARAT.**
- 3. En la dirección izquierda y derecha con respecto al centro de negocios, debe haber al menos un representante activo del grupo personal que haya confirmado la actividad de bonificación.**

Si el representante no confirma la calificación de 1 CARAT, el volumen pasado no se acumula y se transfiere al patrocinador activo superior, el bono binario no se paga, y del volumen de bonificación de grupo se paga el bono acumulativo según los términos de la calificación actual.



# BONO DE DESARROLLO

El bono de desarrollo se paga a aquellos representantes que están en la calificación de 3 CARAT y superiores. Representa el 5% del volumen de calificación de grupo (GPV) para el período de facturación actual. Cuanto más activa sea la organización, más bonos recibirá su patrocinador en la calificación 3 CARAT y superior.

## **¡IMPORTANTE!**

**Al devengar el bono, no se tendrán en cuenta los volúmenes iniciales del grupo personal, así como el volumen de grupo de aquellos representantes del grupo que están en la calificación de 3 CARAT y superior.**

**Para obtener un bono de desarrollo, debe tener una actividad de bonificación confirmada**



# BONO DE PATROCINIO

## Pagos del bono de patrocinio en % del bono binario

Calificación		CRYSTAL	RUBIN	SAPPHIRE	EMERALD	DIAMOND	BLACK DIAMOND STAR	RED DIAMOND STAR	GREEN DIAMOND STAR	BLUE DIAMOND STAR	VIOLET DIAMOND STAR	PURPLE DIAMOND STAR
Generación	1	20	20	25	25	30	30	35	35	40	45	50
2	-	5	5	5	10	10	10	10	15	15	15	15
3	-	-	5	5	5	5	5	5	5	10	10	10
4	-	-	-	5	5	5	5	5	5	5	5	5
5	-	-	-	-	5	5	5	5	5	5	5	5
6	-	-	-	-	-	3	3	3	3	3	3	3
7	-	-	-	-	-	-	2	2	2	2	2	2

Al alcanzar el rango de CRYSTAL, se le otorga un bono de patrocinio: una recompensa por construir su organización. Lo recibirá siempre cuando cierre o confirme una calificación de CRYSTAL o superior.

### ¿Cómo se calcula el bono de patrocinio?

El bono de patrocinio puede ser de hasta el 50% del bono binario de los representantes de su grupo personal en la calificación de 1 CARAT y superior hasta la 7a generación (dependiendo de la calificación del representante) devengado en este período de facturación. Usted recibirá un bono de patrocinio según los resultados del período de facturación si se cumplen las condiciones necesarias.

**El bono de patrocinio no puede ser superior al 50% del bono binario en el período de facturación actual.**

**Para obtener un bono de patrocinio, debe tener una actividad de bonificación confirmada.**

### ¡IMPORTANTE!

**Si un representante tiene 3 o 4 centros de Negocios, su patrocinador recibirá un bono de patrocinio del centro de Negocios en el que se devengó el bono binario máximo.**



		PREMIER CLUB			GOLD CLUB			CRYSTAL CLUB					DIAMOND CLUB						Notas importantes		
		BRONZE	SILVER	GOLD	1 CARAT	2 CARAT	3 CARAT	CRYSTAL	RUBIN	SAPPHIRE	EMERALD	DIAMOND	BLACK DIAMOND STAR	RED DIAMOND STAR	GREEN DIAMOND STAR	BLUE DIAMOND STAR	VIOLET DIAMOND STAR	PURPLE DIAMOND STAR			
Prima minorista		Hasta el 30% del valor del artículo															La prima minorista se paga en todas las compras realizadas por usted personalmente en rublos.				
Bono de mentor	1 generación	20 u.c.															Bono de mentor. Esta es la recompensa que recibe de cada primer 50PV de las compras de representantes de su grupo personal en el periodo de facturación hasta la tercera generación, realizada en rublos.				
	2 generación	5 u.c.																			
	3 generación	5 u.c.																			
Bono acumulativo	Volumen personal (% de PV)	4%	8%	14%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	El bono acumulativo se otorga en forma de intereses de su volumen personal (PV) y el volumen de aquellos representantes de su primera línea que se encuentran en calificaciones por debajo de 1 CARAT (se tiene en cuenta el volumen del periodo de facturación).	
	Volumen de grupo	Representante (% de PV)	4%	8%	14%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%	21%		21%
		BRONZE (% OT PV)	0%	4%	10%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%	17%		17%
		SILVER (% OT PV)	0%	0%	6%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%	13%		13%
		GOLD (% OT PV)	0%	0%	0%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%	7%		7%
Bono binario dinámico	Dirección pequeña (DP)	0%			Pago en forma de porcentaje del volumen binario. El porcentaje cambia dinámicamente. El saldo de volumen al final del periodo de facturación es de 0 GPV															El bono binario dinámico es devengado en forma de porcentaje de su volumen binario: el volumen que ha pasado por sus centros de negocios en binario en un periodo de facturación. El monto del bono depende de la cantidad de todos los demás bonos devengados en este periodo de facturación.	
	Dirección grande (DG)	0%			Pago 0% Saldo de volumen al final del periodo de facturación: GPV (DG) - GPV (DP) (excluyendo los volúmenes iniciales)																
Bono de desarrollo		0%			5% de GPV (sin volúmenes iniciales)															El bono de desarrollo es devengado como porcentaje del volumen de grupo de aquellos representantes de su grupo personal que se encuentran en el rango inferior a 3 CARAT (se tiene en cuenta el volumen del periodo de facturación, las compras iniciales no se tienen en cuenta).	
Bono de patrocinio	1 generación	0%			20%	20%	25%	25%	30%	30%	35%	35%	40%	45%	50%	El bono de patrocinio se paga como % del bono binario de cada representante de su grupo personal en la calificación de 1 CARAT y superior, según los resultados del periodo de facturación.					
	2 generación	0%			0%	5%	5%	5%	10%	10%	10%	10%	15%	15%	15%						
	3 generación	0%			0%	0%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	10%	10%	10%						
	4 generación	0%			0%	0%	0%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%						
	5 generación	0%			0%	0%	0%	0%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%						
	6 generación	0%			0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	3%	3%	3%						
	7 generación	0%			0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%	

Los valores de u.c. para cada divisa se encuentran en la página 42

# PLAN DE MARKETING EN CIFRAS



# MULTI-MONEDA

Dependiendo de la región donde realice su negocio, Usted utiliza la moneda de su región. En este momento están disponibles el euro (para los países de la Unión Europea), tenge (para Kazajstán), liras (para Turquía) y rublos (para todos los demás países).

El cálculo de los bonos también se lleva a cabo en la moneda en la que se realizó la compra. Por lo tanto, hay varias cuentas en efectivo disponibles para Usted (según el número de monedas) en las que se devengan sus bonos.

**Prima minorista.** Se devenga de sus compras y las compras de sus clientes a la cuenta en la moneda en la que se realizó la compra.

**Ejemplo.** La moneda de su región es el euro. Después de realizar una compra en 100 PV, su prima Minorista se devenga a su cuenta de bono en la moneda europea en su Cuenta personal. Por las compras de sus clientes en rublos, tenge y liras, la prima Minorista por sus pedidos se devengará a los cuentas de bonos en monedas correspondientes.

**Bono de mentor** Se devenga de las compras de los representantes de su grupo personal a la cuenta en la moneda en la que se realizó la compra.



# MULTI-MONEDA

**Bono acumulativo.** El Bono acumulativo de compras personales se devenga a las cuentas de bono en proporción a la cantidad de PV de compras en diferentes monedas.

**Ejemplo.** Si realiza una compra en euros en 500 PV y su cliente en 100 PV en rublos y en 100 PV en tenge, el bono acumulativo del volumen personal será devengada con 700 PV. Por lo tanto,  $1/7$  parte del bono se devengará a la cuenta de bono en rublos,  $1/7$  a la cuenta en tenge, y  $5/6$  a la cuenta en euros. Del mismo modo, se distribuye el bono acumulativo del volumen de grupo.

**Bono Binario Dinámico.** Se calcula en total para todos los volúmenes (todas las monedas). La distribución del bono entre las cuentas de efectivo se produce en proporción a la cantidad de PV de las monedas correspondientes en el tramo débil.

**Ejemplo.** El volumen de su tramo fuerte fue de 2500 PV. De ellos, 100 PV de compras en euros, 1900 PV de compras en rublos y 500 PV de las compras en tenge. El volumen del tramo débil fue de 1200 PV. De ellos, 800 PV de compras en euros, 200 PV de compras en rublos y 200 PV de las compras en tenge. Es a partir de este volumen que se acredita el Bono Binario Dinámico.  $1/6$  (200 PV de 1200 PV) se acreditarán a la cuenta en rublos,  $1/6$  (200 PV de 1200 PV) a la cuenta en tenge y  $4/6$  (800 PV de 1200 PV) a la cuenta en euros.





# MULTI-MONEDA

**Bono de desarrollo.** Se acredita a las cuentas de bono en la moneda correspondiente a los volúmenes que han pasado en monedas diferentes en su grupo personal.

**Bono de patrocinio.** Este es un porcentaje del Bono Binario Dinámico de su socio. Dependiendo de la distribución del bono en las cuentas de efectivo de su socio, Usted recibirá un bono de patrocinio en las cuentas de bono similares de las monedas respectivas.



# PROGRAMAS INCENTIVOS

La Compañía aplica los programas incentivos adicionales para los Representantes con el rango desde 3 CARAT: DRIVE CLUB y "Dinero para alcanzar un objetivo".



# DRIVE CLUB VILAVI

Para convertirse en miembro del Programa, un representante de la Compañía debe confirmar o cerrar la calificación de 3 CARAT o superior. El indicador se debe mantener de un número determinado de los períodos que se depende de la calificación, de acuerdo con las condiciones del Programa.

Véase los detalles del programa en la cuenta personal del representante.



# DINERO PARA ALCANZAR UN OBJETIVO

En el marco del programa "Dinero para alcanzar un objetivo" se puede recibir una recompensa monetaria de la Compañía ¡para alcanzar su objetivo!

La opción de participar en este programa incentivo la tendrán representantes quién ha cumplido con calificación de 3 CARAT o superior. Se podrá solicitar participación en el periodo siguiente después de cumplirse con la calificación.

Véase los detalles del programa en la cuenta personal del representante.

The background features a light gray gradient with several white silhouettes of animals. There are two birds in flight at the top, a large bull-like animal on the left, a smaller deer-like animal on the right, a large deer with antlers in the center, a bear on the bottom left, a smaller deer on the bottom left, and a bull on the bottom right.

**ETAPA 3**

# **FORTALECIMIENTO**



# ESCALA PROFESIONAL

En el negocio de VILAVI  
hay 4 clubes:



PREMIER  
CLUB



GOLD  
CLUB



CRYSTAL  
CLUB



DIAMOND  
CLUB

El negocio de VILAVI se basa en reglas simples y transparentes. El indicador del éxito de su negocio es su calificación y el Club en el que usted se encuentra.

**Con cada calificación más alta y con la transición a un nuevo Club, Usted obtiene nuevos premios y privilegios.**



# PREMIER CLUB VILAVI

Rango	Volumen de grupo de calificación
<b>BRONZE</b>	500 GPV
<b>SILVER</b>	1000 GPV
<b>GOLD</b>	2000 GPV

Usted se une al PREMIER CLUB desde el comienzo de su negocio con VILAVI. Este Club tiene 3 clasificaciones: BRONZE, SILVER y GOLD. Para cerrar nuevas calificaciones en el PREMIER CLUB, basta con vender los productos de la compañía y comenzar a formar su equipo de socios, su grupo personal. Los rangos se asignan de acuerdo con los volúmenes realizados en el período de calificación actual.

**Al seleccionar la entrada "Negocio", obtiene la calificación de BRONZE.**

**¡¡IMPORTANTE! El socio comienza cada nuevo período de facturación con la calificación de "Representante".**



# GOLD CLUB VILAVI

Usted pasa a GOLD CLUB cuando su negocio comienza a crecer activamente. Usted aumenta el volumen de ventas, conecta socios, obtiene un nuevo nivel de ingresos y acceso a nuevos bonos y oportunidades de la compañía.

Rango	Volumen de grupo acumulado	Volumen de grupo de calificación	Número de representantes en la primera línea	Número de períodos de calificación
<b>1 CARAT</b>	3 000 GPV	2 000 GPV	—	—
<b>2 CARAT</b>	—	6 000 GPV	2 x 1 CARAT	1
<b>3 CARAT</b>	—	12 000 GPV	2 x 1 CARAT	2

## ¡IMPORTANTE!

**Para confirmar cualquier calificación de GOLD CLUB y obtener cualquier rango de GOLD CLUB debe tener una actividad de bonificación confirmada.**

**Para obtener el rango de 3 CARAT, debe cumplir con las condiciones de 2 períodos de calificación consecutivos. En cada uno de los dos períodos, es necesario acumular un volumen de 12 000 GPV**



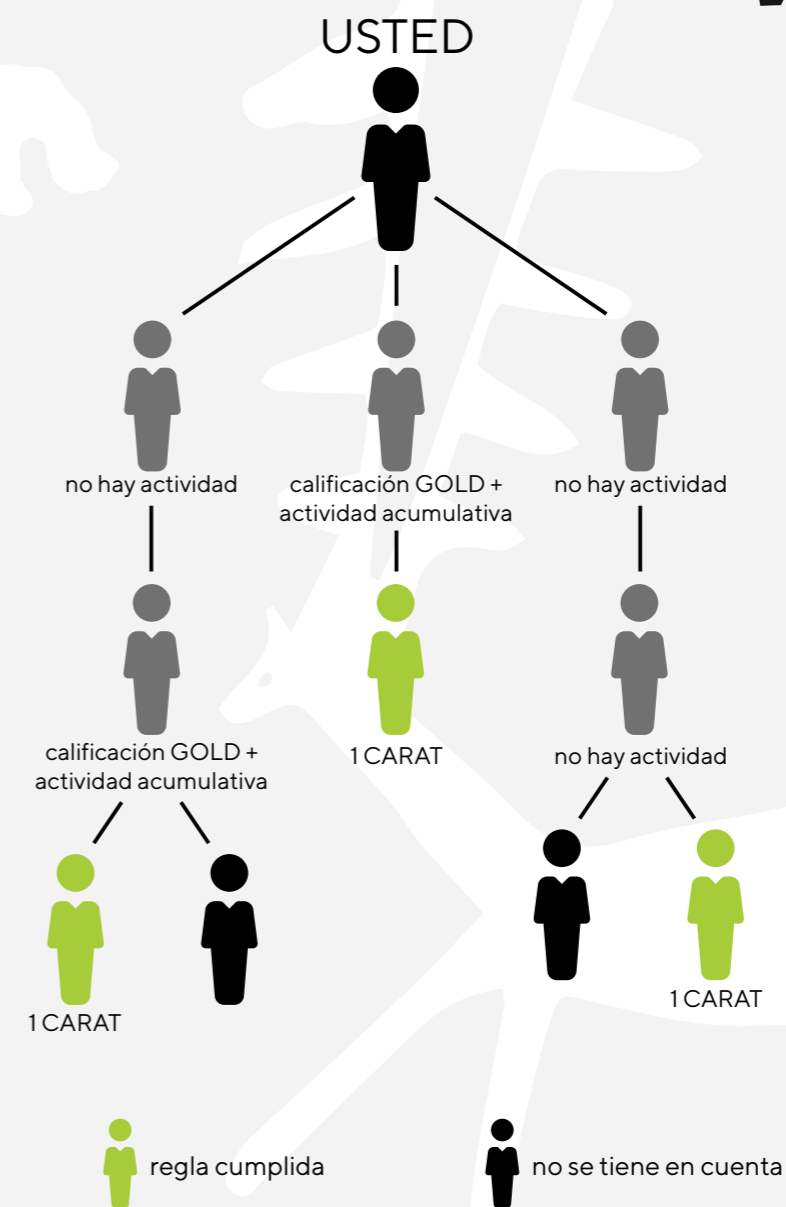
# COMPRESIÓN

**Al cerrar las calificaciones de 2 CARAT a RUBIN, la compresión actúa, cuando todos los representantes hasta el socio tienen la calificación necesaria:**

1. Inactivos
2. Tienen la actividad acumulativa y la calificación GOLD

En la estructura de un socio inactivo/socio con la actividad acumulativa y en la calificación GOLD se tiene en cuenta un máximo de un socio. La condición principal es que todos los representantes hasta el socio cumplen con los requisitos de la compresión.

Por lo tanto, si la primera línea carece de un representante en la calificación de 1 CARAT para cerrar la calificación de 3 CARAT, pero en la estructura de socio inactivo o un socio con calificación GOLD y la actividad acumulativa hay dicho socio, se asigna la calificación de 3 CARAT.





# CRYSTAL CLUB VILAVI

Rango	Volumen de grupo de calificación	Número de representantes en la primera línea	Número de períodos de calificación
<b>CRYSTAL</b>	20 000 GPV	4 x 1 CARAT	3
<b>RUBIN</b>	30 000 GPV	6 x 1 CARAT	3
<b>SAPPHIRE</b>	50 000 GPV	2 x 3 CARAT	3
<b>EMERALD</b>	100 000 GPV	2 x CRYSTAL	3
<b>DIAMOND</b>	150 000 GPV	2 x 3 CARAT 2 x CRYSTAL	3

Club de élite para los representantes exitosos de la compañía VILAVI. Una membresía en CRYSTAL CLUB es una indicación de que su negocio está en constante evolución. Ha logrado altas puntuaciones y obtiene una recompensa decente.

## ¡IMPORTANTE!

Para confirmar cualquier calificación de CRYSTAL CLUB y obtener cualquier rango de CRYSTAL CLUB, es necesario tener una actividad de bonificación confirmada. A partir del rango de CRYSTAL, se deben cumplir las condiciones de tres períodos de calificación consecutivos para obtener el rango. Cuando se cumplen las condiciones en cada uno de los períodos, el bono de patrocinio se calcula a partir de la calificación completada. Al alcanzar el rango de CRYSTAL, usted obtiene 2 centros de negocios adicionales que participan en la formación del bono binario.



# DIAMOND CLUB VILAVI

Rango	Volumen de grupo de calificación	Número de representantes en la primera línea	Número de períodos de calificación
<b>BLACK DIAMOND STAR</b>	300 000 GPV	2 x EMERALD	3
<b>RED DIAMOND STAR</b>	500 000 GPV	2 x DIAMOND	3
<b>GREEN DIAMOND STAR</b>	1 000 000 GPV	2 x BLACK DIAMOND	4
<b>BLUE DIAMOND STAR</b>	1 500 000 GPV	2 x RED DIAMOND	5
<b>VIOLET DIAMOND STAR</b>	2 000 000 GPV	3 x RED DIAMOND	6
<b>PURPLE DIAMOND STAR</b>	3 000 000 GPV	2 x GREEN DIAMOND	6

Nivel más alto de la escala profesional VILAVI. Al unirse a DIAMOND CLUB, usted obtiene bonificaciones, recompensas y privilegios especiales.

## ¡IMPORTANTE!

Para confirmar cualquier calificación de DIAMOND CLUB y obtener cualquier rango de DIAMOND CLUB, es necesario tener una actividad de bonificación confirmada. A partir del rango de CRYSTAL, se deben cumplir las condiciones de varios períodos de calificación consecutivos para obtener el rango. Cuando se cumplen las condiciones en cada uno de los períodos, el bono de patrocinio se calcula según la calificación completada. Al alcanzar el rango de BLACK DIAMOND STAR, Usted obtiene el 4to centro de Negocios.



		PREMIER CLUB			
Calificación		BRONZE	SILVER	GOLD	
Condiciones para obtener el rango	Volumen de grupo acumulado	500 GPV	1000 GPV	2 000 GPV	
	Volumen de grupo de calificación				
	Número de representantes en la primera línea				
	Actividad	Bono c onfirmado	Bono c onfirmado	Bono c onfirmado	
	Número de períodos de calificación				
Bonos, recompensas y privilegios	Signos de reconocimiento		Certificado, signo distintivo		
	Bonos fijos	Prima minorista, en rublos	✓	✓	✓
		Bono de mentor, en rublos	✓	✓	✓
		Recompensas por compras de clientes, en euros	✓	✓	✓
		Bono acumulativo	4%	hasta el 8%	hasta el 14%
	Bonos dinámicos	Bono binario			
		Bono de desarrollo			
	Bono de patrocinio				
	Premio único				
	Drive Club				
	Viajes	GOLDEN SECTION			
		CRYSTAL DREAM			
		BON VOYAGE			
		Presidential VIP VILAVI service			
		Adicionalmente			

GOLD CLUB		
1 CARAT	2 CARAT	3 CARAT
3 000 GPV		
2 000 GPV	6 000 GPV	12 000 GPV
	2x1 CARAT	2x1 CARAT
Bono c onfirmado	Bono c onfirmado	Bono c onfirmado
1	1	2
Al alcanzar una determinada calificación, entregamos las insignias de acuerdo con el reglamento de premios en la Ceremonia de reconocimiento		
✓	✓	✓
✓	✓	✓
✓	✓	✓
hasta el 21%	hasta el 21%	hasta el 21%
✓	✓	✓
		✓
		Cualquier vehículo proporcionado por el programa de automóviles
✓	✓	✓

CRYSTAL CLUB				
CRYSTAL	RUBIN	SAPPHIRE	EMERALD	DIAMOND
20 000 GPV	30 000 GPV	50 000 GPV	100 000 GPV	150 000 GPV
4 x1 CARAT	6 x1 CARAT	2 x3 CARAT	2 x CRYSTAL	2 x CRYSTAL 2 x3 CARAT
Bono confirmado	Bono confirmado	Bono confirmado	Bono confirmado	Bono confirmado
3	3	3	3	3
Al alcanzar una determinada calificación, entregamos las insignias de acuerdo con el reglamento de premios en la Ceremonia de reconocimiento				
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
hasta el 21%	hasta el 21%	hasta el 21%	hasta el 21%	hasta el 21%
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
hasta el 20%	hasta el 20%	hasta el 25%	hasta el 25%	hasta el 30%
Cualquier vehículo proporcionado por el programa de automóviles				
✓	✓	✓	✓	✓
✓	✓	✓	✓	✓
		✓	✓	✓

# TABLA DE «CARRERA»



		DIAMOND CLUB						
Calificación		BLACK DIAMOND STAR	RED DIAMOND STAR	GREEN DIAMOND STAR	BLUE DIAMOND STAR	VIOLET DIAMOND STAR	PURPLE DIAMOND STAR	
Condiciones para obtener el rango	Volumen de grupo acumulado							
	Volumen de grupo de calificación	300 000 GPV	500 000 GPV	1 000 000 GPV	1 500 000 GPV	2 000 000 GPV	3 000 000 GPV	
	Número de representantes en la primera línea	2 x EMERALD	2 x DIAMOND	2 x BLACK DIAMOND	2 x RED DIAMOND	3 x RED DIAMOND	2 x GREEN DIAMOND	
	Actividad	Bono confirmado	Bono confirmado	Bono confirmado	Bono confirmado	Bono confirmado	Bono confirmado	
	Número de períodos de calificación	3	3	4	5	6	6	
Bonos, recompensas y privilegios	Signos de reconocimiento	Al alcanzar una determinada calificación, entregamos las insignias de acuerdo con el reglamento de premios en la Ceremonia de reconocimiento						
	Bonos fijos	Prima minorista, en rublos	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Bono de mentor, en rublos	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Recompensas por compras de clientes, en euros	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Bono acumulativo	hasta el 21%	hasta el 21%	hasta el 21%	hasta el 21%	hasta el %	hasta el 21%
	Bonos dinámicos	Bono binario	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		Bono de desarrollo	✓	✓	✓	✓	✓	✓
	Bono de patrocinio	hasta el 30%	hasta el 35%	hasta el 35%	hasta el 40%	hasta el 45%	hasta el 50%	
	Premio único		50 000 u.c.	100 000 u.c.	200 000 u.c.	500 000 u.c.	1 000 000 u.c.	
	Drive Club	Cualquier vehículo proporcionado por el programa de automóviles DRIVE CLUB VILAVI						Bono especial BENTLEY BENTAYGA
	Viajes	GOLDEN SECTION	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		CRYSTAL DREAM	✓	✓	✓	✓	✓	✓
		BON VOYAGE	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Presidential VIP VILAVI service		✓	✓	✓	✓	✓	✓	
Adicionalmente		Crucero clase «Lux» como regalo						Viaje alrededor del mundo para dos

TABLA DE «CARRERA»

# TÉRMINOS Y DEFINICIONES PRINCIPALES



## VOLUMEN

### VOLUMEN PERSONAL

Cada producto de VILAVI tiene un volumen específico: PV. El volumen personal es el volumen de productos en PV comprados personalmente por un representante para su propio consumo o para su venta a los clientes.

### VOLUMEN DE GRUPO

Cantidad de volumen personal y el volumen de productos comprados por representantes del grupo personal.

### VOLUMEN INICIAL

Volumen de productos comprados por los representantes que realizaron su compra Inicial. A partir de este volumen se pagan bonos acumulativos y binarios.

### VOLUMEN DE BONIFICACIÓN DE GRUPO

Volumen de grupo del grupo personal en el período de facturación sin tener en cuenta el volumen de grupo de los representantes del grupo personal en la calificación de 1 CARAT y superior. Se utiliza para acumular el bono acumulativo.

### VOLUMEN BINARIO

Volumen binario se considera el volumen total de todos los centros de negocios descendentes. El volumen binario incluye el volumen de grupo de representantes en la calificación de 1 CARAT y superior, así como el volumen de compras Iniciales de los representantes registrados por primera vez.

### VOLUMEN DE CALIFICACIÓN DE GRUPO

Volumen de grupo para el período de calificación. Se utiliza para asignar rangos y calificaciones.

### VOLUMEN DE CALIFICACIÓN ACUMULATIVA

Volumen de grupo de 0 a 3000 GPV, utilizado para asignar rangos del Representante hasta 1 CARAT, no tiene período de calificación.

### TOTAL DE PAGOS A LA RED

Cantidad programada para el pago de todos los bonos en toda la red (excepto la prima Minorista y el bono de mentor).

## CUENTA

Cuenta del representante, creada por él cuando se registra en su cuenta personal. El número de cuenta es el ID del representante que recibió durante el registro. A la cuenta se le asigna un lugar en el árbol binario. También se adjunta a la cuenta toda la información sobre el representante, sus pedidos, bonos, etc. En caso de que el representante no realice una compra Inicial dentro de los 60 días posteriores al registro, su cuenta se eliminará automáticamente. Si el representante no realizó ninguna compra dentro de los 12 meses siguientes a la última compra, su cuenta también se eliminará automáticamente y no será recuperable. Después de eliminar la cuenta, es posible que el representante se vuelva a registrar con los mismos datos.

# TÉRMINOS Y DEFINICIONES PRINCIPALES



## ACTIVIDAD

### ACTIVIDAD DE BONIFICACIÓN

Compras personales del representante (para consumo personal, familiar y/o venta) que permiten acumular volúmenes y recibir bonificaciones.

La actividad de bonificación confirmada es necesaria para cerrar las calificaciones y los rangos desde 1 CARAT y superiores. Para confirmar la actividad de bonificación, hay que cumplirse con el volumen personal por lo menos 100 PV durante el período de facturación.

### ACTIVIDAD ACUMULATIVA

Compras personales del representante (para consumo personal, familiar y/o venta, así como las compras de los clientes) que le permiten acumular volúmenes y recibir el bono de mentor y el bono acumulativo. Para confirmar la actividad acumulativa, el representante debe realizar la compra de productos de la compañía por un monto de 50 a 99 PV durante el período de facturación.

## GRUPO PERSONAL

El grupo personal del representante incluye a todos los representantes que ha suscrito personalmente, así como a los representantes que han suscrito a esos representantes, de todas las generaciones hasta el infinito.

## RANGO

El rango se considera la calificación máxima alcanzada por el representante. El rango no se puede bajar. El rango es un reconocimiento de los logros del representante y no se utiliza para calcular los pagos de bonificación. Sin embargo, al alcanzar ciertos rangos, el representante tiene a su disposición privilegios adicionales o se le pagan premios únicos.

## CALIFICACIÓN

La calificación es una confirmación del cumplimiento por parte del representante y su grupo personal de ciertas condiciones durante el período de calificación. Los bonos se pagan en función de la calificación alcanzada. A diferencia del rango, la calificación se puede disminuir en función del desempeño del representante y su grupo personal durante el período de calificación.

## PERÍODO DE CALIFICACIÓN

Un mes (desde el 2° día del mes actual hasta el 1er día del mes siguiente).

# TÉRMINOS Y DEFINICIONES PRINCIPALES



## ÁRBOL BINARIO

Al alcanzar el rango de 1 CARAT, el representante se coloca en el árbol binario del patrocinador. El patrocinador está obligado a colocar al representante en el árbol binario durante el período de facturación en el que se cerró el rango. Si no lo hace, se colocará automáticamente en el árbol binario en una dirección binaria pequeña antes de realizar el cálculo de los bonos.

## CENTRO DE NEGOCIOS

La ubicación del representante en el árbol binario del patrocinador se denomina centro de Negocios de este representante. A partir de aquí, él comienza a construir su árbol binario. Al alcanzar el rango CRYSTAL, el representante recibe dos centros de negocios adicionales. Cuando el representante alcanza el rango BLACK DIAMOND STAR, obtiene un cuarto centro de negocios adicional. Regla de ubicación del centro de negocios: el segundo centro de negocios se coloca sobre el primero, el tercero se coloca en la dirección libre del segundo centro de negocios. El cuarto centro de negocios se encuentra sobre el centro de negocios superior.

## SPILL OVER

El patrocinador superior puede colocar los centros de negocios de los representantes de su grupo personal en el árbol binario del representante. Tales centros de negocios se llaman spillover.

El volumen binario generado en dicho centro de negocios se tiene en cuenta al calcular el bono binario, pero el bono de patrocinio de este volumen se paga al patrocinador directo.

## DIRECCIONES BINARIAS

Cada centro de negocios tiene dos direcciones binarias. Por su ubicación en el árbol, las direcciones se llaman izquierda y derecha. La dirección por la que pasó menos volumen durante el período de facturación se denomina dirección pequeña. La dirección restante se llama dirección grande.

## PATROCINADOR O PATROCINADOR INFORMATIVO

Representante por cuya recomendación vino otro representante a la compañía.





# TÉRMINOS Y DEFINICIONES PRINCIPALES

## PRIMA MINORISTA

Cuando Usted o sus clientes compran productos de VILAVI, Usted es recompensado con cada compra desde 50 PV. Esta recompensa es la prima Minorista. La prima Minorista es de hasta el 30% del valor del producto y por los primeros 50PV en el período de facturación se devenga a los representantes en la actividad acumulativa menos el bono de mentor.

### ¡Importante!

**Si la prima minorista para los primeros 50PV es menor o igual al bono de mentor, no habrá devengo. Puede obtener una prima minorista por las siguientes compras realizadas en el mismo período de facturación.**

**¡Atención! La prima Minorista se devenga por compras de 50 a 99PV, se devenga por los resultados del cierre del período de facturación, para compras desde 100PV el devengo se realiza inmediatamente.**

## BONO DE MENTOR

Esta es la recompensa que Usted recibe de cada primer 50PV de las compras de los representantes de su grupo personal en el período de facturación hasta la tercera generación en función del estado de su contrato.

## PERÍODO DE FACTURACIÓN

Este es el período en función del cual se calculan los bonos. El período de facturación comienza a las 00.00 UTC del segundo día del mes calendario y termina a las 16:59 UTC del primer día del mes calendario siguiente. El cálculo de todos los bonos se realiza 1 vez al mes al final del período de facturación.

# TÉRMINOS Y DEFINICIONES PRINCIPALES



## UNIDAD CONVENCIONAL (U.C.)

Unidad interna adoptada en la Compañía VILAVI, que regula la relación entre las monedas mundiales de compra y las monedas nacionales de los países. Lo establece la Compañía con base a los tipos de cambio, teniendo en cuenta los requisitos financieros de los países.

Moneda	U.c. (unidades convencionales), tasa de cambio
Rublos de Rusia	1 u.c. = 40
Tenge de Kazajstán	1 u.c. = 246
Euro	1 u.c. = 0,45
Lira de Turquía	1 u.c. = 9,7

## FÓRMULA DE CÁLCULO DE BONOS

**GPV \* % DE BONO = U.C.**

**Ejemplos de devengo del bono de desarrollo en las monedas correspondientes**

Por ejemplo:

Un representante en el rango de 3 CARAT recibe un bono de desarrollo del 5% del GPV durante el período de facturación actual. Con 12 000 GPV, su Bono de desarrollo se calcula así:

**12 000 GPV \* 5% = 600 U.C.**

**600 u.c. \* 40 = 24 000 rublos**

**600 u.c. \* 246 = 147 600 tenge**

**600 u.c. \* 0,45 = 270 euros**

**600 u.c. \* 9,7 = 5 820 liras**



# TÉRMINOS Y DEFINICIONES PRINCIPALES

**EI SERVICIO MENSUAL** significa que le prestan las funciones técnicas a cada representante de la compañía VILAVI. El Servicio mensual incluye el apoyo técnico del funcionamiento de la Cuenta personal, servicios para los sitios de promoción de cada representante, la educación en línea, el servicio de apoyo de veinticuatro horas y otras opciones. Una cuota chiquita de pago por este apoyo técnico de la oficina electrónica personal se cargará de tu cuenta mensualmente.

Se cargará este servicio automáticamente al calcular y poner en cuenta los bonos, y la cuota dependerá de su cheque:

**de 50 a 100 u.c. - 2 u.c.;**

**de 100 a 500 u.c. - 5 u.c.;**

**de 500 a 1000 u.c. - 15 u.c.;**

**de 1000 u.c. y superior - 20 u.c.**



# TABLA DE LÍMITES DE PAGO DEL BONO BINARIO EN FUNCIÓN DE LA CALIFICACIÓN.

Rango	Bono binario máximo en el período de facturación
<b>1 CARAT</b>	900 u.c.,
<b>2 CARAT</b>	1800 u.c.,
<b>3 CARAT</b>	3 000 u.c.,
<b>CRYSTAL</b>	4 500 u.c.,
<b>RUBIN</b>	7 500 u.c.,
<b>SAPPHIRE</b>	15 000 u.c.,
<b>EMERALD</b>	22 500 u.c.,
<b>DIAMOND</b>	45 000 u.c.,
<b>BLACK DIAMOND STAR</b>	75 000 u.c.,
<b>RED DIAMOND STAR</b>	150 000 u.c.,
<b>GREEN DIAMOND STAR</b>	225 000 u.c.,
<b>BLUE DIAMOND STAR</b>	300 000 u.c.,
<b>VIOLET DIAMOND STAR</b>	400 000 u.c.,
<b>PURPLE DIAMOND STAR</b>	Sin limitaciones

Moneda	U.c. (unidades convencionales), tasa de cambio
<b>Rublos de Rusia</b>	1 u.c. = 40
<b>Tenge de Kazajstán</b>	1 u.c. = 246
<b>Euro</b>	1 u.c. = 0,45
<b>Lira de Turquía</b>	1 u.c. = 9,7

Los bonos no pagados no se pierden, sino que permanecen en ahorros.

**VILAVI<sup>®</sup>**

