

VILAVI INT LTD (Вилави Инт ЛТД) в лице директора Савас Гиоргио., именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

ФИО (ID), именуемый в дальнейшем «Участник программы», с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем.

I. Описание программы

1.1. DRIVE CLUB VILAVI – это автомобильная Программа, созданная компанией VILAVI INT LTD (Вилави Инт ЛТД) для представителей Компании, имеющих действующее Представительское соглашение с Компанией и осуществляющих свою деятельность на территории Российской Федерации или Республики Казахстан (далее по тексту настоящего Договора – «Программа»). Срок программы – 36 месяцев.

1.2. Право участие в Программе получают представители Компании в квалификации 3 CARAT и выше и имеющие не менее 12 000 PV группового объема. Учитывается только групповой объем PV компании Vilavi, групповой объем BPV, участвующий в квалификационном объеме, не учитывается.

1.3. Представители, вступающие в Программу, должны:

- соответствовать требованиям, установленным п. 10.6. Правил и Процедур Компании;
- соблюдать Условия вступления в Программу;
- получить уведомление от компании о возможности участия в Программе;
- получить согласование компании на вступление в Программу;
- подписать данный договор на участие в Программе и предоставить необходимый пакет документов;
- оформить обеспечительный депозит (раздел V настоящего Договора).

1.4. Решение о возможности участия в Программе – это решение Компании, принятое на основании стабильности квалификации представителя, наличия у него реальной структуры, соблюдения им этических норм, Правил и процедур компании. Компания оставляет за собой право при принятии решения – помимо формальных условий – рассматривать все указанные параметры.

* Правило «Большей ноги» - вступление в программу возможно, если "большая нога" классического дерева¹ структуры меньше, либо равна 70% от суммы оборота за отчетный период (распространяется только для квалификации 3 CARAT, учитываются 4 периода подряд, требуемых для выполнения условий).

Внимание! Данное правило проверяется только по объемам классического дерева, не бинарного.

Пример:

Вариант 1 - Общий оборот представителя = 12000 PV, Большая нога классического дерева = 10000 PV, оставшиеся 2000 PV - правило не выполнено.

Вариант 2 - Общий оборот представителя = 12000 PV, Большая нога классического дерева = 8000 PV, оставшиеся 4000 PV. В данном случае представитель подходит под условия данного правила.

Вариант 3 - Общий оборот представителя = 16000 PV, Большая нога = 11200 PV, оставшиеся 4800 PV - правило выполнено.

Вариант 4 - Общий оборот представителя = 16000 PV, Большая нога = 12000 PV, оставшиеся 4000 PV – правило не выполнено.

1.5. В соответствии с условиями Программы, представителю Компании необходимо закрыть или подтвердить квалификацию от 3 CARAT и продержат ее заданное количество периодов.

ВАЖНО: на момент подачи заявки на участие, а также на момент заключения кредитного договора и договора купли-продажи представитель должен находиться в квалификации не ниже той, по которой он зашел в Программу. Если представитель находится:

- в квалификации 3 CARAT и выше, но ниже той, по которой он зашел в программу, то компания оплачивает первоначальный взнос за автомобиль по условиям текущей квалификации;
- в квалификации ниже 3 CARAT, то компания отказывает в оплате первоначального взноса.

1.6. Для возобновления участия в программе представителю необходимо продержать соответствующую квалификацию 3-4 месяца. Срок зависит от квалификации.

1.7. DRIVE CLUB VILAVI – это программа, рассчитанная на длительное совместное партнерство. Вступая в программу, Участник должен осознавать, что для получения выплат он обязан на протяжении 36 месяцев с момента оформления автомобиля заниматься бизнесом с Компанией VILAVI INT LTD (Вилави Инт ЛТД) и подтверждать свою квалификацию, а также соблюдать Условия Представительского соглашения и Правил и Процедур Компании.

II. Выбор автомобиля

2.1. Участник программы получает первоначальный взнос, который соответствует его текущей квалификации или более низкой квалификации, при условии, что по данной квалификации ранее не производились выплаты и не был получен автомобиль.

Компания производит выплату первоначального взноса, соответствующего подтвержденной квалификации, либо более низкой квалификации, доплату (если требуется) участник производит самостоятельно. При подтверждении более высокой квалификации ежемесячные выплаты по программе производятся согласно той квалификации, по которой участник программы получил первоначальный взнос.

ВАЖНО: автомобиль, выбранный участником, должен приобретаться ТОЛЬКО новый и только у официального дилера.

2.2. Для получения автомобиля необходимо продержать заданную квалификацию необходимое количество периодов.

2.3. Список марок и моделей автомобилей, участвующих в Программе представлен в Приложении № 1 к Условиям вступления в Программу.

2.4. Размер и условия получения выплат в зависимости от квалификации установлены в Условиях вступления в Программу и указаны в Приложении к настоящему договору.

Если первоначальный взнос за автомобиль меньше, чем первоначальный взнос, соответствующий выполненной квалификации по программе, представитель имеет право распорядиться разницей денежных средств по своему усмотрению например: для оплаты КАСКО, ОСАГО или сопутствующих расходов на автомобиль.

ВАЖНО: размер выплат на весь период действия договора устанавливается согласно той квалификации, по которой участник программы вошел в программу и получил первоначальный взнос.

III. Оформление автокредита/купли-продажи автомобиля

3.1. Представитель заблаговременно подает письменное уведомление в Компанию, о желании вступить в программу. Заявки должны направляться на электронную почту info@vilavi.com с соответствующей темой письма.

После получения заявки Компания направляет условия участия в программе и проверяет соответствие участника правилу «Большой ноги», проверка производится в течение 3-х рабочих дней.

3.2. Оформление автокредита участником программы осуществляется самостоятельно.

Обязанности Компании ограничиваются оказанием помощи в выборе автомобиля, назначением и выплатой первоначального взноса, согласно квалификации, выплатой ежемесячного платежа

при условии выполнения представителем условий программы и назначением штрафных взысканий, согласно условиям договора программы DRIVE CLUB VILAVI.

ВАЖНО: Компания рекомендует погасить все действующие кредиты на момент участия в программе.

3.3. Представитель делает выбор из представленных моделей и самостоятельно обращается к дилеру для поиска и выбора понравившейся модели автомобиля.

3.4. Выбранный автомобиль, в обязательном порядке согласовывается с Компанией. В компанию предоставляется фото выбранного автомобиля, письменное описание модели от дилера, предварительный договор купли-продажи.

3.5. При приобретении автомобиля за счет кредитных средств, участник программы должен незамедлительно, после получения положительного кредитного решения сообщает об этом в Компанию. При приобретении автомобиля за счет собственных средств, участник программы заблаговременно сообщает о готовности выхода на сделку.

3.6. Компания предоставляет средства на оплату первоначального взноса только при предоставлении документов, подтверждающих сделку, а также контактов менеджера и дилерского центра, проводящих сделку.

Денежные средства предоставляются участнику программы в течение 14 дней с момента подписания договора программы, а также предоставления надлежащей информации и подтверждающих документов в Компанию.

3.7. Первоначальный взнос выплачивается после того, как Участник внес обеспечительный депозит, равный сумме ежемесячных выплат по квалификации, а также 2/36 от суммы первоначального взноса.

В день передачи средств на оплату первоначального взноса за автомобиль, между Участником программы и Компанией подписывается договор Займа.

3.8. Участник Программы в обязательном порядке оформляет страховку КАСКО. При автокредитовании КАСКО оплачивается самостоятельно Участником Программы в момент оформления кредита. Страхование осуществляется в одной из страховых компаний, аккредитованных Банком.

IV. Выплата платежей

4.1. Предоставление денежных средств осуществляется Компанией Участнику в соответствии с положениями Договора и графиком кредитных платежей (если они предусмотрены) при условии поддержания Участником необходимой квалификации в течение 36 месяцев. Размер и порядок оплаты платежей по Договору зафиксирован сторонами в Приложении к настоящему договору.

Участник программы должен своевременно переводить платежи по кредитному договору в банк. Участник обязуется не допускать просрочек по уплате кредитных платежей. При наличии текущей просроченной задолженности Участник обязан погасить ее до следующего планового платежа. В противном случае, Компания не переводит плановый платеж по Программе (при условии подтверждения квалификации). При условии подтверждения квалификации и получения денежных средств от Компании для погашения платежа Участник обязуется внести ежемесячный платеж в банк заблаговременно, и в течение 5 (пяти) дней, следующих за датой ежемесячного платежа предоставить в Компанию квитанцию об оплате или платежное поручение. В противном случае Компания блокирует операции с денежным счетом до получения подтверждения платежа.

Если после предоставления квитанции (платежного поручения) выявляется просрочка оплаты платежа по кредиту, Участник Программы оплачивает Компании штраф в размере 5 000 (пять тысяч) рублей за неправомерное использование денежных средств Компании. Компания вправе заблокировать выплату бонусов Участнику до момента погашения просроченной задолженности.

4.2. Обязательным условием получения платежей по Программе является бренди́рование автомобиля. Представитель должен разместить комплект маркировки (бренди́рование), макет которого предоставляется Компанией.

Бренди́рование автомобиля Участник программы производит самостоятельно. Компания единовременно возмещает стоимость, нанесенного при получении бренди́рования, в размере 5000 рублей. Если нанесенное бренди́рование не соответствует макету, участник программы должен устранить все имеющиеся несоответствия. Выплата возмещения будет произведена только после устранения нарушений. Нанесение дополнительных элементов на авто, включая стекла автомобиля, производится только после согласования с компанией.

В дальнейшем Участник программы несет ответственность за наличие качественной наклейки, а также шильдика на автомобиле. В случае отсутствия одного из элементов бренди́рования, а также при наличии значительных потертостей, Участник программы должен восстановить их самостоятельно в течение 7 дней. В противном случае, Компания останавливает выплату ежемесячных платежей до полного восстановления элементов бренди́рования на автомобиле. Первый ежемесячный платеж, будет предоставлен Участнику только после получения от него актуальных фотографий авто в хорошем качестве, где видно качество нанесения всех элементов бренди́рования.

Обязанность по соблюдению условия о бренди́ровании автомобиля соблюдается Участником Программы в течение 3-х лет с момента подписания настоящего Договора, независимо от выполнения Представителем квалификации и получения ежемесячных платежей.

4.3. Все платежи по настоящему Договору осуществляются между Компанией и Участником с применением действующей в Компании платежной системы (системы расчетов). Оплата платежей осуществляется Компанией после предоставления (пополнения) обеспечительного депозита Участником в соответствии с разделом 5 настоящего Договора.

4.4. Если по итогам месяца Участник Программы подтвердил квалификацию, в соответствии с которой он получил первоначальный взнос (т.е. от 3 CARAT и выше), Компания производит выплату ежемесячного платежа (размер установлен в Приложении 1).

4.5. Если по итогам месяца Участник Программы не подтвердил необходимую квалификацию и выпал из условий Программы (т.е. сделал квалификацию ниже 3 CARAT), Компания не производит выплату по программе в этом месяце. В случае, если автомобиль приобретен в кредит, Участник обязан внести очередной кредитный платеж самостоятельно, а также уплатить штраф в размере 1/36 части от первоначального взноса, оплаченного Компанией.

Пример:

Участник получил первоначальный взнос по квалификации 3 CARAT, но в текущем месяце не выполнил квалификацию 3 CARAT.

В этом случае он оплачивает:

- ежемесячный платеж, установленный банком;
- часть первоначального взноса, оплаченного компанией ($315\,000 : 36 = 8\,750$ руб.).

4.6. Если по итогам месяца Участник программы не выполняет заявленную для Программы квалификацию (она становится ниже), но при этом выполняет квалификацию от 3 CARAT и выше (остается в условиях Программы), то в этом случае он получает сумму текущего ежемесячного платежа, который был бы установлен при более низкой квалификации. При этом, уплатив штраф в размере 1/36 части от первоначального взноса, оплаченного Компанией. Суммы платежей указаны в Приложении к договору.

Пример:

Если Участник вошел в программу по квалификации CRYSTAL, но в текущем месяце его квалификация 3 CARAT.

В этом случае, Участник получает сумму ежемесячного платежа, в соответствии с закрытой квалификацией, за минусом суммы штрафного взыскания, в размере 1/36 от первоначального взноса, оплаченного Компанией.

Сумма ежемесячного платежа по квалификации 3 CARAT – 42 000руб.

Сумма штрафного взыскания = $420\,000 : 36 = 11\,667$ руб.

Итого: $42\,000 - 11\,667 = 30\,333$

4.7. Следующий платеж по программе будет перечислен Участнику программы после пополнения им обеспечительного депозита (в случае, если Участник им воспользовался) и выплаты штрафа в соответствии с положениями настоящего Договора.

4.8. Если после подписания договора программы и получения первоначального взноса Участник Программы подтвердит более высокую квалификацию (выше, чем заявлено в договоре), ежемесячный платеж Компании по договору не увеличивается. Сумма максимального платежа Компании в рамках договора указана в Приложении к настоящему договору.

V. Обеспечительный депозит

5.1. При подписании настоящего Договора Участник программы обязуется внести в Компанию обеспечительный депозит в сумме, равной сумме ежемесячного платежа и 2/36 от первоначального взноса в соответствии с условиями договора программы. Компания вправе списать обеспечительный депозит с доступных средств Участника.

5.2. Уплата любых платежей по Договору осуществляется Компанией при наличии в Компании обеспечительного депозита в полном размере.

5.3. Обеспечительный депозит может быть использован Компанией на погашение любой задолженности Участника программы по настоящему Договору.

5.4. В случае, если Участник программы воспользуется обеспечительным депозитом для погашения кредита, так как Участник не подтвердил квалификацию и не оплатил кредит самостоятельно, либо для погашения любой иной задолженности Участника Программы по Договору, Участник Программы обязуется внести в Компанию недостающую часть обеспечительного депозита до следующей ежемесячной выплаты.

Компания вправе списать недостающую часть обеспечительного депозита с доступных средств Участника.

Компания возобновит выплаты по договору только при наличии обеспечительного платежа в полном объеме.

Пример:

Если Участник Программы стабильно поддерживал квалификацию в течение 35 месяцев, а в последний 36-й месяц не подтвердил квалификацию, необходимую для получения ежемесячного платежа программы DRIVE CLUB VILAVI, ежемесячный платеж по договору производится с обеспечительного депозита Участника. Если ситуации невыполнения квалификации не наступает, то по истечении 36 месяцев обеспечительный депозит автоматически переводится на счет Участника программы.

5.5. Обеспечительный депозит служит обеспечением исполнения Участником программы условий настоящего Договора. На сумму обеспечительного депозита начисление каких-либо процентов не производится.

5.6. Штрафное взыскание в размере 2/36 от первоначального взноса, которое Участник программы вносит перед получением платежа, служит обеспечением исполнения Участником Программы условий настоящего Договора. Взыскание данной суммы Компанией осуществляется в случае не подтверждения заявленной квалификации Участником программы и/или невозможности оплаты штрафных взысканий. В случае, если ситуация не наступает, по истечении 36 месяцев, данный депозит автоматически переводится на счет Участника программы. На сумму данного депозита начисление каких-либо процентов не производится.

VI. Прочие условия

6.1. Если Участник Программы имеет семейный контракт, он должен самостоятельно выбрать, на кого из участников семейного контракта будет оформлен автомобиль.

6.2. На протяжении действия настоящего договора любые операции с автомобилем производятся только по согласованию с Компанией.

6.3. Все расходы, связанные с эксплуатацией и использованием автомобиля, страхованием по ОСАГО/КАСКО, постановкой на учет, штрафы и пр. производятся Участником Программы самостоятельно за свой счет и за счет средств, выплачиваемых Компанией в случае, если сумма компенсации от Компании выше, чем выплаты за выбранный автомобиль.

Расходы по организации съемочного процесса выдачи автомобиля, производятся Участником Программы самостоятельно за свой счет. Компания возмещает данные расходы в размере 10 000 рублей, но только при условии соответствия, отснятого материала, критериям технического задания, отправляемого каждому участнику после подписания договора.

6.4. Для подтверждения правомерного получения от Компании ежемесячных платежей по Программе, Участник обязан до 2 (второго) числа каждого месяца:

- актуальные фотографии брендированного Транспортного средства;
- фотографии ПТС либо свидетельства о регистрации на текущую дату (подтверждение даты фотографии согласовывается в индивидуальном порядке).

6.5. Обязательным условием является брендирование автомобиля. Участник Программы берет на себя ответственность за наличие качественной наклейки, а также шильдика на автомобиле. В случае отсутствия одного из элементов брендирования, а также при наличии значительных потертостей, их необходимо восстановить самостоятельно в короткий промежуток времени (не более 7 дней).

В противном случае, Компания останавливает возмещение платежей по настоящему договору до полного восстановления элементов брендирования на автомобиль.

Первый ежемесячный платеж, будет предоставлен Участнику только после получения от него актуальных фотографий автомобиля в хорошем качестве, где видно качество нанесения всех элементов брендирования.

Обязанность по соблюдению условия о брендировании автомобиля соблюдается Участником Программы в течение 3-х лет с момента подписания настоящего Договора, независимо от выполнения Представителем квалификации и получения ежемесячных платежей.

6.6. При непредставлении актуального фото брендированного автомобиля, а также при выявлении отсутствия элементов брендирования, Участник Программы обязан уплатить штраф в размере 1/36 части от первоначального взноса, оплаченного Компанией.

Пример:

Участник программы получил автомобиль, но в текущем месяце не выполнил квалификацию 3 SARAT и выявлено отсутствие элементов брендирования,

В этом случае участник должен уплатить штраф:

- часть первоначального взноса, оплаченного компанией ($315\ 000 : 36 = 8750$ руб.) (штраф за невыполнение квалификации)
- часть первоначального взноса, оплаченного компанией ($315\ 000 : 36 = 8750$ руб.) (штраф за отсутствие брендирования)

6.7. Транспортировка автомобиля осуществляется за счет Участника Программы.

6.8. Приобретенный автомобиль, в течение срока действия настоящего Договора должен оставаться в собственности Участника программы, в противном случае на Участника налагаются штрафные санкции в размере выплаченного Компанией первоначального взноса за автомобиль, за оставшийся период.

Пример:

Участник программы получает первоначальный взнос согласно квалификации 3 CARAT. Через 3 месяца он продает автомобиль. Компания узнает об этом и взыскивает с представителя следующие суммы:

-Первоначальный взнос, уплаченный компанией, с учетом поддержания квалификаций на протяжении этих трех периодов $315\ 000 - 3 \cdot 8750 = 288\ 750$ р;

6.9. Договор программы прекращает свое действие (Компанией не перечисляются ежемесячные платежи) при расторжении (аннулировании) Представительского соглашения Компании с Участником по условиям, установленным Представительским соглашением или Правилами и процедурами Компании.

6.10. Принимая условия Программы DRIVE CLUB VILAVI Участник признает свое обязательство бесплатной передачи Компании права на изображение, его распространение, воспроизведение и использование в своих коммуникационных инструментах (интернет-сайтах, видео, брошюрах, каталогах, социальных сетях и т.д.). Указанное право вступает в силу с момента отправки фото/видео контента в Компанию.

6.11. При росте квалификации Участника программы, по отношению к той, в соответствии с которой он вошел в программу и поддержании ее в течение 6 (шести) месяцев и более непрерывно, такому Участнику предоставляется возможность получить новый автомобиль (согласно новой квалификации) на условиях Трейд-ин. Участие в программе Трейд-ин предоставляется на основании решения Компани, принятого с учетом стабильности квалификации, наличия реально работающей структуры, соблюдения Участником норм поведения и Правил и Процедур Компании. Порядок взаимодействия на условиях Трейд-ин устанавливается Сторонами в соответствующем дополнительном соглашении сторон. Участник программы, выполнивший все условия и желающий получить новый автомобиль, должен отправить письменный запрос на info@vilavi.com.

6.12. По окончании срока действия Договора программы, установленного п. 1.1. Договора, и росте квалификации Представителя он имеет право вступить в Программу DRIVE CLUB VILAVI согласно новой квалификации при соблюдении Условий вступления в Программу DRIVE CLUB VILAVI. Для это Представителю Компании необходимо закрыть или подтвердить новую квалификацию и продержат ее заданное количество периодов, начиная со следующего периода после окончания срока действия предыдущего Договора программы.

**УЧАСТНИК ПРОГРАММЫ DRIVE
CLUB VILAVI:**

Паспорт _____ № _____

Действителен до _____ г.

ID №

Адрес:

ID представителя

_____ / _____

КОМПАНИЯ:

VILAVI INT LTD (ВИЛАВИ ИНТ ЛТД)

Юридический адрес: Prevezis 13, 1st floor,

Flat/Office 101, 1065, Nicosia, Cyprus

(Превезис 13, 1-й этаж, квартира / офис 101,
1065, Никозия, Кипр)

Номер организации 520640

Номер записи 19494824

Банк: Swissquote

SWIFT: SWQBCHZZXXX

IBAN: CH0408781000098689900

Director/директор

_____ / Савас Гиоргио