

Тема 2. Где деньги?

Сегодня ты разберешься с тем, как зарабатывать деньги в VILAVI и научишься объяснять это своим партнерам.

Перед тем, как мы перейдем к работе, нам нужно определить, куда мы будем двигаться. Нужно поставить цель.

В сетевом бизнесе ты получишь очень много: новые знакомства, команду единомышленников, путешествия, автомобили, новые знания, положительные эмоции.

Но давай поговорим про деньги!

Ответь себе на вопросы:

1. Сколько я хочу достичь через год?
2. Чего я должен достичь через 6 месяцев, чтобы зарабатывать желаемую сумму через год?
3. Чего я должен достичь через 3 месяца, чтобы зарабатывать желаемую сумму через полгода?

Ключевое слово в 1-м вопросе: ХОЧУ.

Отвечая на вопросы именно в таком порядке, ты сможешь обойти ограничения: «это невозможно», «я хочу, но не знаю как» и т.д. Помни, что все ограничения находятся у нас в голове.

Итак, сколько ты хочешь зарабатывать через год?

Давай прямо сегодня поставим цель.

Посмотри это видео - [Приумножайте и инвестируйте время!](#)

Что приносит деньги в сетевом бизнесе?

Давай предположим, что тебе удалось за первый месяц подключить в команду одного партнера. Таким образом, после первого месяца вас в команде двое.

На второй месяц ты нашел себе еще одного партнера и помог своему первому партнеру сделать то же самое. По итогу второго месяца у тебя команда уже из 4 человек.

На третий месяц каждый из них подключил ещё по партнеру, и вас стало 8.

Вот что будет, если ты проработаешь в таком формате один год:

1 месяц – 2 человека

2 месяц – 4 человека

3 месяц – 8 человек
4 месяц – 16 человек
5 месяц – 32 человека
6 месяц – 64 человека
7 месяц – 128 человек
8 месяц – 256 человек
9 месяц – 512 человек
10 месяц – 1024 человек
11 месяц – 2048 человек
12 месяц – 4096 человек

В этом особенность сетевого бизнеса. В MLM-акселераторе темпы роста еще выше, чем показаны в этом примере.

Ты можешь приумножать свои усилия, можешь получать пассивный доход за проделанную работу!

Откуда пассивный доход?

Из тех 4096 человек, которые оказались в твоей команде через год часть людей будет просто покупать продукт для себя, кто-то будет заниматься продажами и работать с клиентами, и какой-то процент людей будет заниматься построением структуры.

Допустим, из 4096 человек хотя бы 20% подтверждает бонусную активность.

Это 820 человек, которые ежемесячно формируют товарооборот 82 000 PV – это дает тебе квалификацию Sapphire и доход от 200–300 до 500 тысяч рублей в месяц.

При этом тебе ничего не мешает научить их продавать несколько продуктов в месяц, тогда ты будешь зарабатывать уже до 1 миллиона рублей в месяц.

Большинство людей не интересуют проценты по маркетинг-плану, им просто нужно знать, что конкретно нужно сделать чтобы начать зарабатывать деньги? Что нужно сделать чтобы зарабатывать 30000 рублей, 50000 рублей, 100000 рублей и так далее.

[Посмотри это видео](#), и ты узнаешь, какой доход тебя ожидает на каждой квалификации.

Домашнее задание ①

Исходя из своих целей, напиши, какую квалификацию тебе нужно закрыть через месяц, 3 месяца, 6 месяцев и через год. Отправь файл с домашним заданием своему трекеру.

Пример выполнения задания

Иван Иванов

г. Новосибирск

Трекер – Иван Петров

Цель на 3 месяца – 300 000 рублей - квалификация Sapphire

Цель на 6 месяцев – 600 000 рублей - квалификация Emerald

Цель на 12 месяцев – 1000 0000 рублей – квалификация Diamond

Активность

Для того, чтобы зарабатывать деньги тебе нужно выполнять активность – личный объем, который делает каждый представитель.

В каждой сетевой компании есть норма личного товарооборота. Повторные покупки обеспечивают стабильность сети, а новые партнеры дают рост.

Минимальной активностью для новичков является 50 PV (накопительная активность), но она дает не все бонусы, поэтому мы рекомендуем вам сразу выходить на 100 PV и получать все сразу (бонусная активность).

В любом бизнесе Вы получаете прибыль только в том случае, если Вы активно действуете. В бизнесе VILAVI Ваша активность напрямую влияет на бонусы и вознаграждения, которые Вы получаете.

БОНУСНАЯ АКТИВНОСТЬ

– это ваши покупки, сделанные для личного/семейного потребления и для продажи, позволяющие накапливать объемы и получать бонусы. Для подтверждения бонусной активности представитель должен осуществить покупку* продукции компании не менее, чем на 100 PV в течение расчетного периода.

Что дает подтверждение бонусной активности?

Вы получаете все ежемесячные бонусы. Кроме того, подтвержденная бонусная активность необходима для закрытия квалификаций и рангов от 1 CARAT и выше (при выполнении условий для их достижения).

НАКОПИТЕЛЬНАЯ АКТИВНОСТЬ

– это Ваши покупки, сделанные для личного/семейного потребления и для продажи. При накопительной активности Вы совершаете покупки* в объеме от 50 до 99 PV в течение расчетного периода.

Что дает накопительная активность?

При подтверждении накопительной активности Вы можете получить накопительный и стартовый бонусы за расчетный период, в котором была выполнена накопительная активность.

*Покупки Ваших клиентов засчитываются как Ваш личный объем

VILAVI

Маркетинг-план VILAVI включает в себя 7 бонусов. Они все собраны в одной таблице. Ты можешь изучить их в текстовом виде по [ссылке](#)

В бизнесе VILAVII существует 4 клуба:



Как начать? Что делать, чего не делать?

TAYGA8. Часто задаваемые вопросы - [Смотреть ролик](#)

Учимся рассказывать про деньги

Вы уже знаете, как рассказать за 2 минуты про то, что такое Тауга8, теперь нужно научиться объяснять, как здесь зарабатывать деньги.

Вам важно не загрузить своего будущего партнера всеми видами бонусов, которые компания выплачивает и не дать ему запутаться в процентах.

Поэтому изучите это видео еще раз и на основе его запишите свое видео, где вы рассказываете человеку, как начать, как заработать 30, 70, 100 и 200 тысяч рублей в месяц и как получить автомобиль от компании

[Смотреть ролик](#) - Маркетинг-план VILAVI – Тауга8. Как рассчитать свой чек?

Домашнее задание ②

Отправь трекеру видео, где ты рассказываешь о системе вознаграждений и том, как зарабатывать деньги в VILAVI.