

УСЛОВИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСКОГО СОГЛАШЕНИЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЯ С КОМПАНИЕЙ «VILAVI»

1.«VILAVI» (далее по тексту Компания) является обществом Представителей, действующим по принципу прямого распространения продукции и (или) услуг оздоровительного действия, а также любой другой продукции или услуги, по сбыту которых Компания может принять решение в любой момент.

Каждый новый Представитель должен заключить настоящее Соглашение, быть совершеннолетним и полностью дееспособным.

Каждый новый Представитель обязуется подписать только один Контракт с Компанией и подтвердить отсутствие какой-либо заинтересованности в иной сфере коммерческой деятельности Компании, за исключением случаев, когда подобное однозначно разрешено и отдельно согласовано с Компанией или ее представительствами.

Подписав настоящее Соглашение, Представитель становится независимым, неэксклюзивным распространителем продукции или услуг на дому. Задачей Представителя является распространение продукции Компании путем поиска покупателей.

Представитель имеет право набирать новых распространителей и обязуется обучить их с тем, чтобы они, в свою очередь, стали Представителями Компании.

Для того чтобы стать Представителем Компании не требуется никаких инвестиций.

2.Обязательным является лишь приобретение Стартового набора Компании, ассортимент которого устанавливается Компанией и может периодически меняться.

Представитель может получать вознаграждение в соответствии с Планом вознаграждений, который предусматривает получение вознаграждения от деятельности Представителей его группы. Шкала комиссионных подробно описана в Плане вознаграждений, который может периодически меняться по решению Компании. При контактах с потенциальными распространителями Представитель не должен давать гарантий относительно предполагаемого заработка или допускать каких-либо неправдоподобных высказываний относительно заработка, продукции или Плана вознаграждений Компании.

3.Если Представитель в течение отчетного периода (1 месяц) не выполняет установленных Компанией условий по закупке и распространению продукции среди конечных потребителей, то он не может претендовать на комиссионные за этот период. Кроме того, если в течение 365 дней Представитель не делает ни одной закупки, его Представительское соглашение аннулируется.

Задачей Представителя является распространение продукции путем поиска конечных потребителей. Поэтому Представитель должен распространить большую часть приобретенной продукции, прежде чем приобрести (заказать) у Компании или у ее представительств новую продукцию. Компания однозначно заявляет, что покупка продукции единственно с целью получения комиссионных категорически запрещена и противоречит букве и духу Плана вознаграждений, так как дает возможность получить комиссионные незаслуженно.

4.В случае наличия какой-либо задолженности со стороны Представителя перед Компанией, Компания вычитет соответствующую сумму из причитающихся Представителю комиссионных.

Любой возврат продукции может быть осуществлен Представителем лишь при наличии предварительного согласия Компании и в точном соответствии с законодательством, регламентирующим защиту прав потребителей. Представитель несет самостоятельную ответственность за возможные расходы и убытки, связанные с его деятельностью, поскольку она является полностью независимой. Такая ответственность не может быть возложена на Компанию.

5.Представитель обязуется расширять сеть своих представителей, обеспечивать обучение набранных им новых Представителей, демонстрировать им наилучшие способы презентации и доставки продукции конечному потребителю. В связи с этим, Представитель обязуется быть в постоянном контакте с набранными им новыми Представителями, чтобы обеспечить их обучение и помочь им в развитии их коммерческой деятельности.

6.Представитель не может использовать принадлежащие «VILAVI» названия, эмблемы, знаки и иную символику без письменного разрешения на то со стороны Компании. Кроме того, он не может рекламировать продукцию или коммерческие приемы «VILAVI», не имея на то письменного разрешения. Представитель обязуется рекламировать продукцию или План вознаграждения «VILAVI» строго в соответствии с терминами, принятыми в разработанной и распространяемой Компанией документации.

Представитель обязуется сохранять в тайне конфиденциальную информацию относительно Компании, включая коммерческие секреты "VILAVI", а также не допускать распространение сведений, подрывающих деловую репутацию Компании.

Компания и Представитель могут расторгнуть Контракт в одностороннем порядке, поставив об этом в известность другую сторону специальным заявлением.

7. В случае расторжения контракта по инициативе Представителя, последний освобождается от всех договорных обязательств перед Компанией в отношении Плана вознаграждений, он теряет право на набор новых представителей и, следовательно, на комиссионные. Представитель, аннулювавший Представительское соглашение, или Представитель, с которым Представительское соглашение было расторгнуто по решению Компании, имеет право подписать новое Представительское соглашение через 6 месяцев от даты расторжения. Аннулирование Представительского соглашения в целях замены спонсора запрещается. Датой расторжения Представительского соглашения является день принятия Компанией решения по данному вопросу.

8. Представитель самостоятельно несет ответственность за расходы, которые необходимы для управления его коммерческой деятельностью, а также за свои налоговые и социальные обязательства. Ни Компания, ни ее представительства ни при каких обстоятельствах не несут и не могут нести ответственность за соблюдения Представителем налогового законодательства и за правильный учет и уплату им необходимых налогов и сборов с сумм комиссионных и иных выплат или привилегий, получаемых Представителем.

9. Представитель подтверждает, что он ознакомился с Планом вознаграждений и понял, как он действует. Он признает, что никто в своих заявлениях не дал ему надежду, будто он может получить доходы, гарантии или извлечь иную выгоду из своей коммерческой деятельности с «VILAVI» без усилий, и заявляет, что не опирается на такого рода надежду в своем желании стать Представителем. Представитель сознает, что его успех зависит от его способностей и реальных усилий и что он не получает иных комиссионных, кроме предусмотренных планом вознаграждения «VILAVI», который может регулярно пересматриваться по решению Компании.

Все споры и разногласия, вытекающие из настоящего Представительского соглашения, или в связи с его исполнением, если они не будут разрешены путем переговоров, передаются на рассмотрение в соответствующие судебные инстанции по месту нахождения Компании.

В случае несоблюдения одного из перечисленных условий или недостоверности сведений, указанных Представителем в Представительском соглашении, к Представителю могут быть немедленно применены установленные меры ответственности, в том числе расторжение Представительского соглашения Компанией в одностороннем порядке без каких-либо компенсаций.

10. Представитель согласен получать информацию на мобильный телефон и e-mail, указанные в соглашении.